



KASVUUN JOHTAMINEN

BALENTOR

KEHITYSOHJELMA PK-YRITYSTEN AVAINHENKILÖILLE SATAKUNNASSA

Suosittu kehitysohjelma on nyt uudistettu! Kehitysohjelmassa keskitytään yrityksesi kasvun johtamiseen. Tavoitteena ovat yrityksesi tuloksellisuuden parantaminen ja liikevaihdon kasvu. Kehitysohjelma vahvistaa myös alueellista yhteistyöverkostoasi ja auttaa kohdentamaan yrityksesi sisäisten resurssien käyttöä.

- Kehitysohjelma yrityksesi kasvun rakentamiselle ja johtamiselle
- 10 valmennuspäivää, kaksi päivää kuukauden välein
- 2 yrityskohtaista konsultointipäivää
- Osallistumismaksu 1590 € / osallistuja (+ alv 24 %), kehitysohjelma sisältää de minimis -tukea ja on siten edullinen pk-yritykselle
- Osallistujamäärä 10–20 henkilöä, pääsääntöisesti yksi osallistuja per yritys
- Koulutus toteutetaan Porissa

Kehitysohjelman hyödyt lyhyesti

- Liiketoiminnan kehittyminen – strategian ja käytännön toimien vahvempi yhteys
- Tuloksellisuuden parantaminen – keskittyminen ydintoimintojen kannalta tärkeisiin asioihin
- Käytännönläheisyys – pk-yrityksen työkalupakki käyttöösi arjen toimintojen tehostamiseen
- Parhaat käytänteet – vertaisoppiminen, alueellinen verkostoituminen ja innostava ilmapiiri

Kenelle?

Kehitysohjelma soveltuu yrittäjille, toimitusjohtajille sekä muille yritysten avainhenkilöille.

Ilmoittautuminen

Koulutukseen osallistuminen ei edellytä pitkää hakuprosessia – kaikki hoituu yhdellä ilmoittautumisella. Ilmoittautumisen takaraja on **maanantai 3.10.2022**.



ILMOITTAUDU KEHITYSOHJELMAAN

Kehitysohjelman sisältö

Kehitysohjelma toteutetaan yritysکوhtaisten lähestymistavan kautta. Koulutuksen alussa analysoidaan yrityksesi nykyinen toimintaympäristö ja määritellään tavoitteet, joiden pohjalta luodaan toimenpidesuunnitelma. Toimenpidesuunnitelmalla varmistetaan, että ohjelman teemat kytetään yrityksesi arkeen.

11.-12.10.2022

Pk-yrityksen kasvuun johtaminen ja kasvustrategian laadinta

Teemu Kaakinen

- Yrityksen kasvun ajurit, vaihtoehdot ja kasvun vaiheissa onnistuminen
- Strategiset analyysit, riskien hallinta ja liiketoimintamahdollisuuksien tunnistaminen
- Kasvuyrityksen liiketoiminnan strategiset valinnat ja strategian toimeenpano

8.-9.11.2022

Kasvun monet mahdollisuudet – Innovaatiotyöpajat

Teemu Kaakinen

- Innovaatiostrategian keskeisten painopistealueiden tunnistaminen ja läpikäynti - Innovointi yrityksen kasvun tukena
- Innovaatiosta tuloksiksi - kehitysprojektin suunnittelun parhaat käytännöt ja yhteiset innovointityöpajat
- Yrityskohtaisen kehitysprojektin käynnistäminen

8.-9.12.2022

Kasvuyrityksen markkinointi ja myynti

Teemu Kaakinen

- Kasvuyrityksen markkinoinnin ja myynnin johtaminen sekä tukeminen kotimaassa ja kansainvälisesti
- Yrityksen myyntikonsepti kotimaassa ja eri kohdemaissa
- Markkinoinnin ja myynnin työkalut johtamisen tukena ja asiakkuuksien johtaminen

17.-18.1.2023

Kasvuyrityksen talous, rakenteet ja toimintamallit

Harri Helander

- Kasvuyrityksen talouden ja kannattavuuden johtaminen sekä liiketoimintamallit
- Prosessien kehittäminen ja Lean
- Hallitus- ja johtoryhmätyöskentely sekä kasvuyrityksen johtamisjärjestelmä
- Kasvuyrityksen jatkuva parantaminen ja ketterät menetelmät

7.-8.2.2023

Kasvuyrityksen johtaminen ja johtajana kasvu

Tuija Hietanen

- Erilaiset johtamistyylit kasvuyrityksen johtamisessa
- Organisaatiokulttuuri ja muutosjohtaminen yrityksen kasvun mahdollistajana
- Rekrytointi kasvun mahdollistajana
- Tiimin ja henkilöstön johtaminen

Yrityskohtaiset konsultointipäivät

Konsultointipäivien aikana kehität yrityksellesi ajankohtaisia asioita yhdessä valmentajan kanssa. Konsultointipäivien aiheet määritellään etukäteen yhdessä valmentajan kanssa ja niitä voi hyödyntää sekä strategisen että operatiivisen tason toiminnan kehittämiseen. Konsultoinnissa syvennytään valitsemissä aiheisiin sekä määritellään tavoitteet ja konkreettiset toimenpiteet, joilla varmistetaan tavoitteisiin pääseminen.

Konsultointipäivien ajankohdat ja paikka sovitaan tarpeidesi mukaan ja niihin voi osallistua myös muita yrityksesi henkilöitä. Lisätiedot: <https://www.balentor.fi/kasvuun-johtaminen>



Osallistuvat yritykset

Kehitysohjelmaan osallistuu 10–20 kehityshaluista yritystä eri toimialoilta ja valmennuskerroilla vaihdetaankin paljon parhaita käytänteitä. Ryhmässä muodostuu usein myös keskinäisiä verkostoja ja asiakkuuksia.

Kehitysohjelman sivusto

Kehitysohjelman sivusto sisältää muun muassa tarkemmat kuvaukset valmennuspäivien sisällöistä, vastauksia useimmin kysytyihin kysymyksiin ja esimerkkejä ohjelmassa käytettävistä työkaluista: <https://www.balentor.fi/kasvuun-johtaminen>

Kehitysohjelman valmentajat

Kehitysohjelman valmentajina toimivat kokeneet ja ammattitaitoiset yritysvalmentajat. Valmentajilla on tietoa lukuisten eri yritysten kehittämisprojekteista ja laaja poikkialainen osaaminen.



Teemu Kaakinen

Yli 20 vuoden kokemus yli 1000 pk-yrityksen liiketoiminnan kehittämisestä.

Ydinosaaminen:

Myyntin johtamisen ja myynnin kehittäminen, strategiset muutos- ja kehitysprojektit, pk-yritysten liiketoiminnan kokonaisvaltainen konsultointi ja valmennus.



Tuija Hietanen

Yli 25 vuoden kokemus yritysten kehittämisestä sekä johto- ja esimiestehtävistä.

Ydinosaaminen:

Strateginen johtaminen, palvelumuotoilu, myynnin johtamisen ja esimiestyön kehittäminen sekä strategisten muutosten onnistunut läpivienti.



Harri Helander

Yli 12-vuoden kokemus yritysten liiketoiminnan kehittämisestä ja konsultoinnista.

Ydinosaaminen:

Strategian ja liiketoiminnan kehittäminen, johtamisen ja suorituskyvyn parantaminen sekä tuotannon ja prosessien terävöittäminen.

Yhteyshenkilöt

Balentor Oy: Henri Hinkkanen, 050 406 5280, henri.hinkkanen@balentor.fi
Satakunnan ELY-keskus: Timo Klimoff, 0295 022 053, timo.klimoff@ely-keskus.fi

Balentor Oy toimii ELY-keskusten valtakunnallisena puitetoimittajana. Koulutus on osa ELY-keskuksen Yritysten kehittämispalveluita, joilla vahvistetaan yritysten kilpailukykyä. Lisätiedot koulutuksen sivustolta: <https://www.ely-keskus.fi/web/yritystenkehittamispalvelut/kasvuun-johtaminen>