

KANSAINVÄLISEN KAUPAN OSAAJA F.E.C

ETELÄ-POHJANMAA JA POHJANMAA
30.11.2015–31.5.2016

LISÄRESURSSIJA REKRYTOINTIOHJELMAN KAUTTA

Soprano Oyj:n rekrytointiohjelma on yrityksellesi joustava ja vaivaton tapa löytää uusi kansainvälisen kaupan osaaaja!

Voisiko kokenut vientimyyjä auttaa uusien markkinoiden luomisessa? Kaipaako kehitysprojektinne tekijää? Tarvittaisiinko tuotteidenne markkinointiin uutta virtaa? Hallitsetteko viennin uusimmat käytännöt?

Uuden osaavan työntekijän etsiminen on usein kallista ja aikaa vievää. F.E.C-ohjelmat ovat joustava ja kustannustehokas tapa löytää uusi tekijä ja tutustua hänen osaamiseensa. Ohjelma tarjoaa yritykselle mahdollisuuden saada kokenut kansainvälisen kaupan osaaaja tai hiljattain valmistunut uusi kyky noin 5 kk:n ajaksi erilaisiin kansainvälisen kaupan tehtäviin ja päättää mahdollisesta rekrytoinnista työskentelyjakson jälkeen.

YRITYKSEN HYÖDYT

- koulutettuja, ammattitaitoisia henkilöitä kansainvälisen kaupan tehtäviin
- osaaajan rekrytointi yritykseen työskentelyjakson päätyttyä ilman lisäkuluja
- yritys saa osallistujan kautta laaja-alaista, päivitettyä tietoa kansainvälisen liiketoiminnan eri osa-alueilta

OHJELMAN RAKENNE

Ohjelma sisältää noin 5 kuukautta (100 arkipäivää) yritystyöskentelyä ja 20 koulutuspäivää; koulutuspäivät järjestetään 2-4 päivän moduuleina noin kuukauden välein.

TAVOITE

Ohjelma keskittyy kansainvälisen liiketoiminnan osa-alueisiin kattavasti ja käytännönläheisesti. Tavoitteena on, että yritys pystyy hyödyntämään koulutuksen sisällön suoraan omassa toiminnassaan.

Ota yhteyttä, keskustellaan tarpeistanne ja etsin teille sopivimmat hakijat:

Mervi Kiviniemi

puh. 010 7555 433

mervi.kiviniemi@soprano.fi



KOULUTUSPÄIVIEN SISÄLTÖ

- Kansainvälisen liiketoiminnan ymmärtäminen: kansainvälistymisstrategian kehittäminen ja toimeenpano, asiakaslähtöisen yrityskulttuurin kehittäminen
- Kansainvälisen markkinoinnin ja myynnin suunnittelu ja toteuttaminen: kohderyhmien määrittely ja markkinointiviestintä, digitaalinen markkinointi, myynnin prosessi ja arvon luominen
- Kansainvälisen kasvun toteuttaminen käytännössä: markkinatiedon hankinta, vientimarkkinointisuunnitelmat, jakeluverkoston tehokas hyödyntäminen
- Viennin käytännöt: kannattava maksuliikenne, kauppasopimuksen toteuttaminen ja dokumentointi
- Kansainvälisen kaupan erityiskysymyksiä: juridiikka ja sopimukset, yrityksen talouden ymmärtäminen, vuorovaikutus- ja neuvottelutaidot
- Valinnaiset päivät (yhteensä 4 päivää): esim. tietotekniikkataidot, viestintä- ja vuorovaikutustaidot.

KUSTANNUKSET

Yrityksen osallistumismaksu on 5900 euroa (+ alv 24 %). Maksu kattaa koko kuuden kuukauden yritystyöskentely- ja koulutusjakson. Koulutusohjelma on Etelä-Pohjanmaan ja Pohjanmaan ELY-keskusten yhdessä hankkimaa työvoimakoulutusta, jonka aikana osallistujat eivät ole työsuhhteessa, vaan heille maksetaan työttömyysetuutta.

Rekrytoi lisäresursseja kustannustehokkaasti – kerro tarpeesi!



Elinkeino-, liikenne- ja ympäristökeskus



F.E.C (Further Educated with Companies) -ohjelmat ovat Uudenmaan ELY-keskuksen rekisteröimä tuotemerkki, jonka alla toteutetaan täydennyskoulutusta yhteistyössä yritysten kanssa.