

Norja – tuntematon jättiläinen naapurissa

seminaari 3.2.2016



Huomioita Norjan taloudesta

- Norjan BKT = 1,5 * Suomen BKT
- Öljy- ja kaasusektori noin 20 %, 80 % muuta
- Öljyalalta menetetty 30.000 työpaikkaa 2014-2015
- Öljyinvestoinnit viime vuonna 16 mrd €, vaikka supistuivat 16 %
- Pohjois-Norjan massiiviset investoinnit myös asuntorakentamiseen ja infraan
- Työttömyys 4,6 %, Suomessa 9,2 %
- Norja on vaativa maa – asiakassuhteen luominen vie aikaa
- Talous elpyy 2020 => **Toimi jo nyt !!!**
- Yhteinen kieli ja kulttuuri, Norja on lähellä



Seminaarin tavoitteet

- Missä mennään?
- Käytännön kokemuksia!
- Mistä rahoitus?
- Kysy ja haasta!



Finnvera – Mikä muuttui 2015

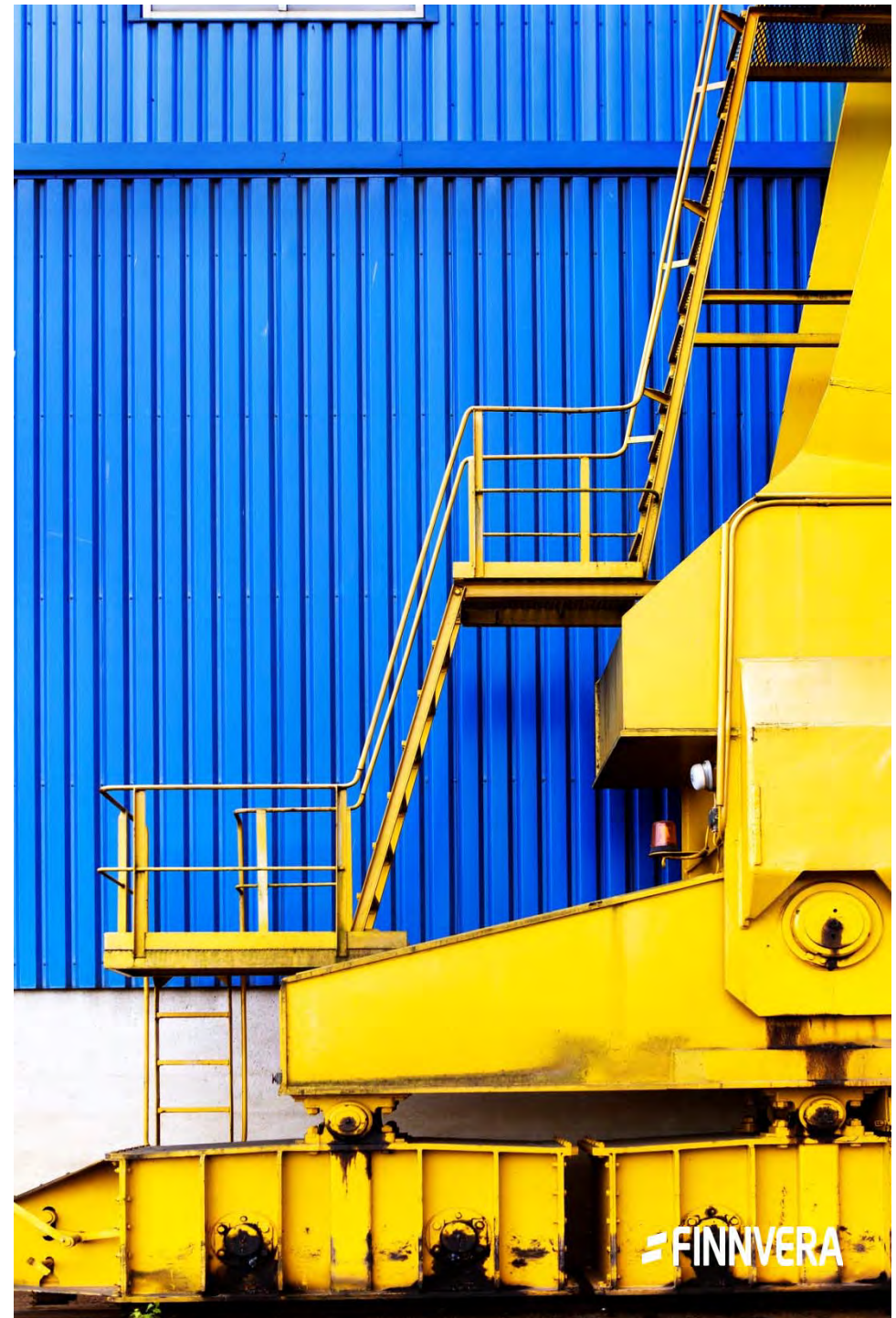
- **Pienyritysten** rahoitus 50 000 euroon asti ilman pankkia
- **Aloittavien yritysten** takaus 80 %, max 80 000 euroa, pankin kautta, luottotietoihin perustuen
- **Vakuuspolitiikan** merkittävä yksinkertaistus, henkilötakaus max 20 000 euroa
- Mahdollista rahoittaa **midcap-yrityksiä** (300 milj. euron liikevaihto)
- Vientiä hyödyttävät kotimaiset **investoinnit**: ei kokorajoitusta
- Finnveralla mahdollisuus merkitä **joukkovelkakirja-anteja**



Finnvera – Uusia tuulia 2016

- Viennin rahoituksen kv-kilpailukyky
- Valtuudet, likviditeettilimiitti, suomalainen intressi
- Juniorirahoitus
- ESIR-rahasto
- Omistajanvaihdosohjelma
- Pienten vientikauppojen rahoitus

FINLAND
team





Kiitos.

Katja Keitaanniemi

katja.keitaanniemi@finnvera.fi

NORJA: Tuntematon jättiläinen naapurissa



1. Norjan poliittinen ja taloustilanne
2. Mahdollisuuksien Norja - trendejä
3. Aggressiiviset odottajat? - vinkkejä

Suurlähettiläs Erik Lundberg
Tampere 3.2.2016

FINLAND
team



Erna Solbergin sini-sininen vähemmistöhallitus



Höyre + Frp = 43,2%

+ KrF + Venstre = 54%

•Yhteistyösopimus

→ Opposition keskustapuolueilla
kokoaan suurempi valta

Sini-sinisen hallituksen politiikan painopisteet

”Kahdeksan kaunista”:

- Kilpailukyky
- Hallinnon ja säätelyn keventäminen
- Osaaminen ja koulutus
ml. opettajat (”lærerløft”)
- Liikenneinfrastrukturi
- Rikollisuuden vähentäminen ja turvallisuus
- Sosiaalisen turvaverkon vahvistaminen
- Terveystieteiden ja vanhusten palveluiden kehittäminen
- Kuntaudistus

Keskeisiä ajankohtaisia haasteita:

- Maahanmuutto: 31.500 turvapaikanhakijaa v. 2015
- Norjan talouden rakenteen diversifiointi – «Vihreä / sininen muutos» ja uudet kasvualat?
- Muuttunut turvallisuustilanne – maan puolustusvalmiuksien vahvistaminen



Talous

Eurooppalaisittain vakaa kansantalous MUTTA arkea leimaa maan suurimman teollisuudenalan, öljy- ja kaasualan, haasteet

- Vahva kulutus, heikentyneet investoinnit
- Norjan kruunun heikkeneminen: Manner-Norjan talouden nousu?
- Norjan budjettiehdotus v. 2016 n. 135,3 miljardia euroa (n. 2,5 kertainen verrattuna Suomeen)

Työttömyys 4,6 % (FI: 9,2 %) – alueellisia eroja

BKT jatkaa kasvuaan

- Manner-Norja: arvio 2016 noin 1,1 - 2 %
- Maan pohjoisosien talouskasvu 6-7 %



Melkøyan LNG-laitos
Kuva: offshore-mag.com

FINLAND
team

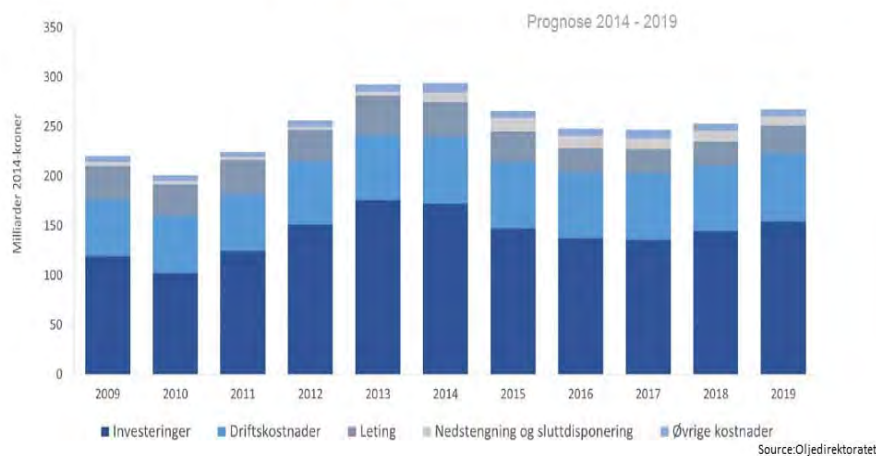


Öljyn hinnan laskun vaikutukset

Investoinnit ja kustannukset

Öljyn hinta

Investeringer og driftskostnader – rundt 250 milliarder årlig i prognoseperioden



Nærmer seg Sverdrup

Oljeprisen fortsetter å falle, og nærmer seg oljeprisen Johan Sverdrup-feltet er avhengig av før det blir ulønnsomt.



Felt	Størrelse (i mill. fat)	Lønnsomhetspris (dollar per fat)	Relativ størrelse ↓
King Lear (gass)	85	95,00	●
Goliat	195	90,00	●
Linnorm (gass)	157	89,90	●
Martin Linge (primært gass)	154	85,00	●
Zidane (gass)	117	84,10	●
Garantiana	67	82,30	●
Frigg Gamma/delta	90	80,00	●
Snorre 2040	247	78,80	●
Brynhild	36	78,00	●
Aasta Hansteen (gassfelt)	314	75,00	●
Knarr	83	68,00	●
Alta/Gohta	139	67,20	●
Skarellfjell	139	67,20	●
Johan Castberg	554	67,00	●
Gullfaks sør senfase	23	67,00	●
Gran D	73	65,00	●
Ivar Aasen	190	65,00	●
Oseberg Delta S2	76	66,00	●
Gullfaks Rimfaksdalen	79	59,70	●
Trestakk	71	59,00	●
Eldfisk II	307	59,00	●
Valemon (primært gass)	228	56,00	●
Gina Krog	300	55,00	●
Edvard Grieg	191	53,00	●
Åagard senfase	235	50,00	●
Pil	116	49,00	●
Krafla	77	45,00	●
Bøyla	41	44,00	●
Johan Sverdrup	2.460	41,00	●
Maria	188	39,40	●

Dagens oljepris: 46,68 dollar

2015 DN grafikk / Kilde: Rystad Energy

Dag



Grafiikka: Dagens Næringsliv 21.8.2015

2. Mahdollisuuksien Norja - ”setting the stage”

	SUOMI	NORJA	RUOTSI	VENÄJÄ	VIRO
BKT (PPP) 2014 CIA World Factbook (mrd €)	221,7 (62.)	346,3 (50.)	450,5 (42.)	3 577 (7.)	36,780 (115.)
Vienti Suomesta (1-11/2015; milj. €)	-	1 451 3,0 % kokonaisviennistä ; (+1 %)	5 072 10,3 % kokonaisviennistä ; (-12 %)	2 857 5,8 % kokonaisviennistä ; (-34 %)	1 442 2,9 % kokonaisviennistä ; (-12 %)
Tuonti Suomeen (1-11/2015; milj. €)	-	925 1,9 % kokonaistuonnista ; (-41 %)	5 707 11,6 % kokonaistuonnista ; (-6 %)	5 485 11,1 % kokonaistuonnista ; (-32 %)	1 405 2,8 % kokonaistuonnista ; (-0%)
Sijoitukset Suomeen (2013; milj. €)	-	1 096	34 337	842	29
Sijoitukset Suomesta (2014; milj. €)	-	1 069	31 265	3 971	1 364

Lähteet: Tulli (2015), Tilastokeskus (2013), CIA World Factbook (2014)

Erik Lundberg

FINLAND
team

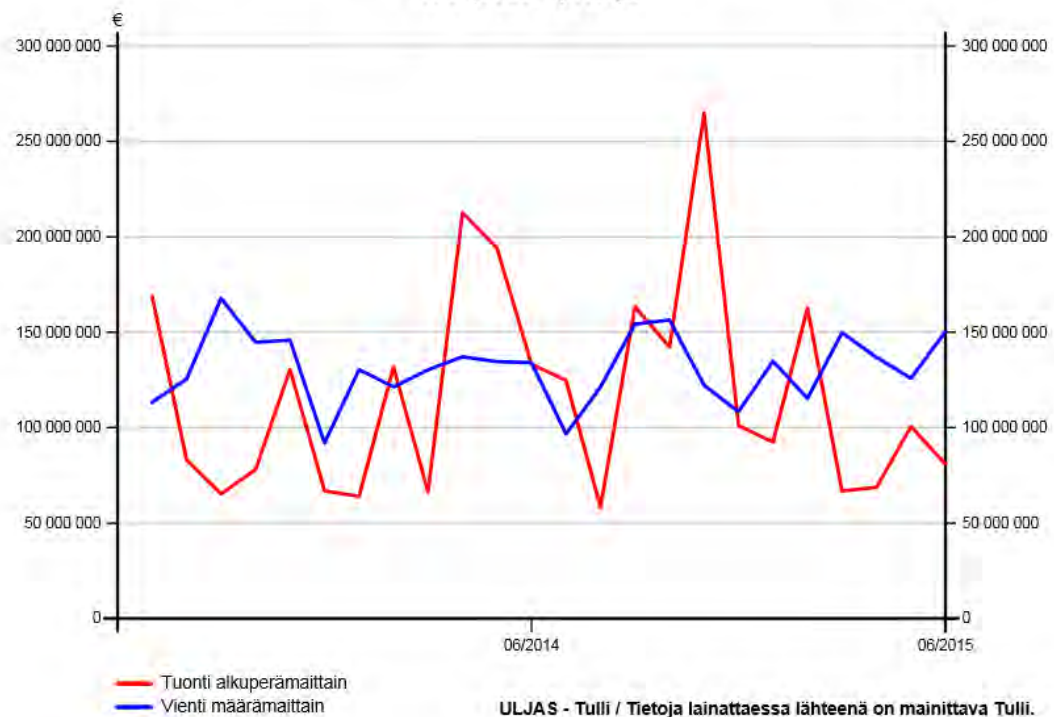
3.2.2016

12

Norjan investoinnit - valtava potentiaali Suomelle



Kuukausittainen tuonti ja vienti
NO (2002--.) Norja

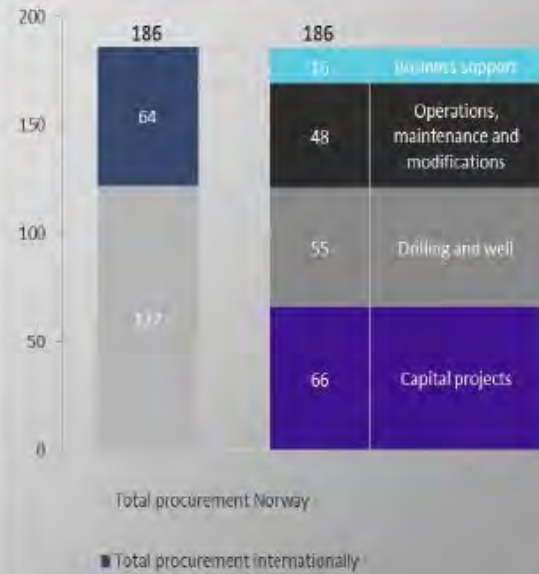


ULJAS - Tulli / Tietoja lainattaessa lähteenä on mainittava Tulli.

FINLAND
team

Öljy- ja kaasusektori

Statoil procurement 2014 in NOK Bn



Statoil procurement 2014 per category area

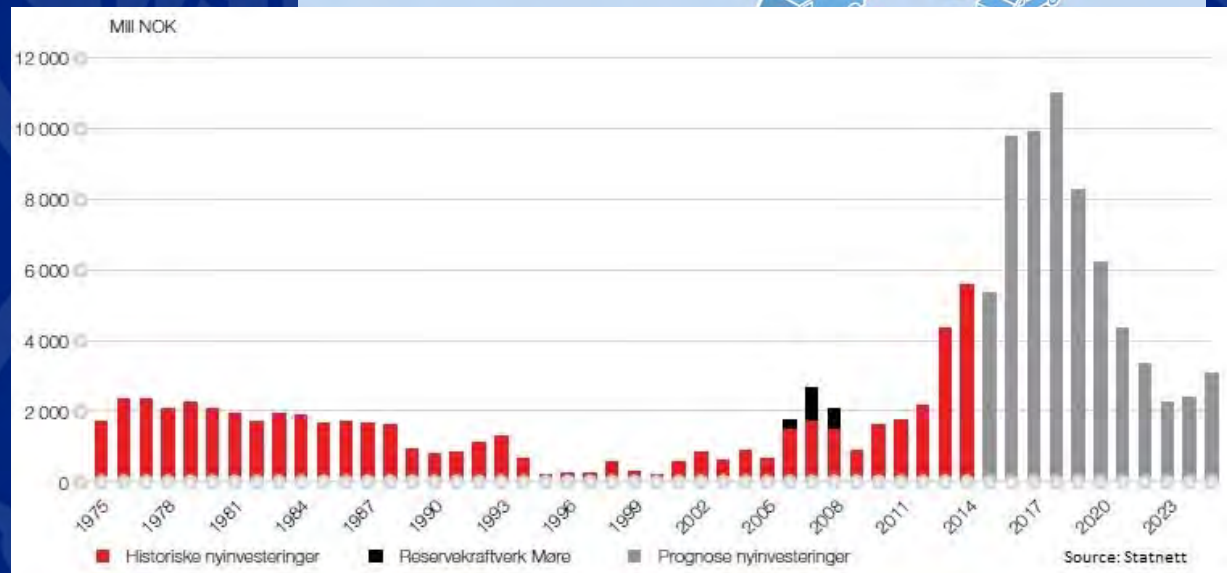
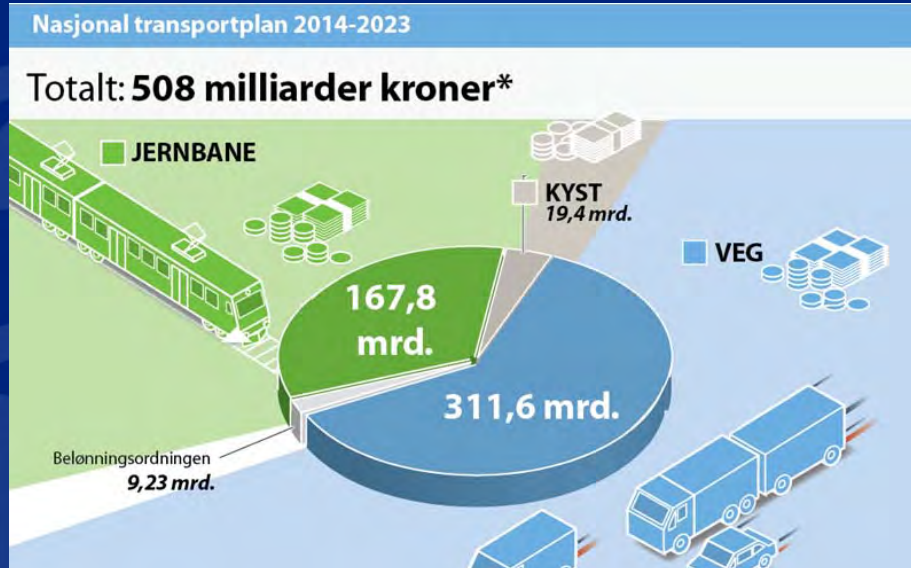


source: Statoil supplier day 25.8.2015



#7million

- Euroopan suurimmat infrainvestoinnit
- 7 miljoonaa norjalaista
→ 700 000 uutta kotia
- Palvelualat



Valtion Eläkerahasto - Ulkomaat

Valtion Eläkerahaston ("öljyrahasto") laskennallinen arvo n. 736 mrd €

Vastuullinen hallinnointisääntö (*handlingsregelen*):

Öljytulojen käyttö budjettialijäämän paikkaamiseen (max 4 %) –kasvava trendi viime vuosina (Vuoden 2015 tarkistettu budjetti: 2,6 %, v. 2016 öljyrahaa käytetään ennätysmäärä: n. 21 miljardia euroa/ 3 %)



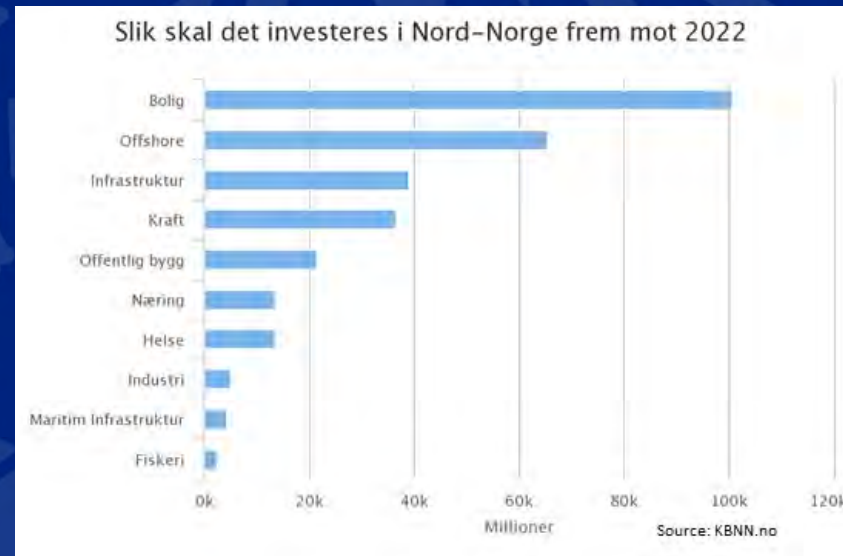
Pohjois-Norja

- Maantieteellinen läheisyys
- Työttömyys alle 3 %
→ työvoimapula
- Investointihuippu 2017-2020
- Tieto avoimesti saatavilla

www.findcontracts.no

www.doffin.no

www.kbnn.no



3. Aggressiiviset odottajat? Vinkkejä Suomelle

- Herätys Suomi! On toiminnan aika.
- Tietoa, selvityksiä... → toimeenpano
- Arktinen osaaminen on arkista osaamista
- Match Made In Heaven
- Miksi matkustaa maailman ääriin, kun kasvavat markkinat löytyvät naapurista?



Kasvua pohjoisesta –raportti luovutettiin pääministereille Tromssassa
20.1.2015



Paavo Lipponen. Kuva: Iltalehti



Vinkkejä

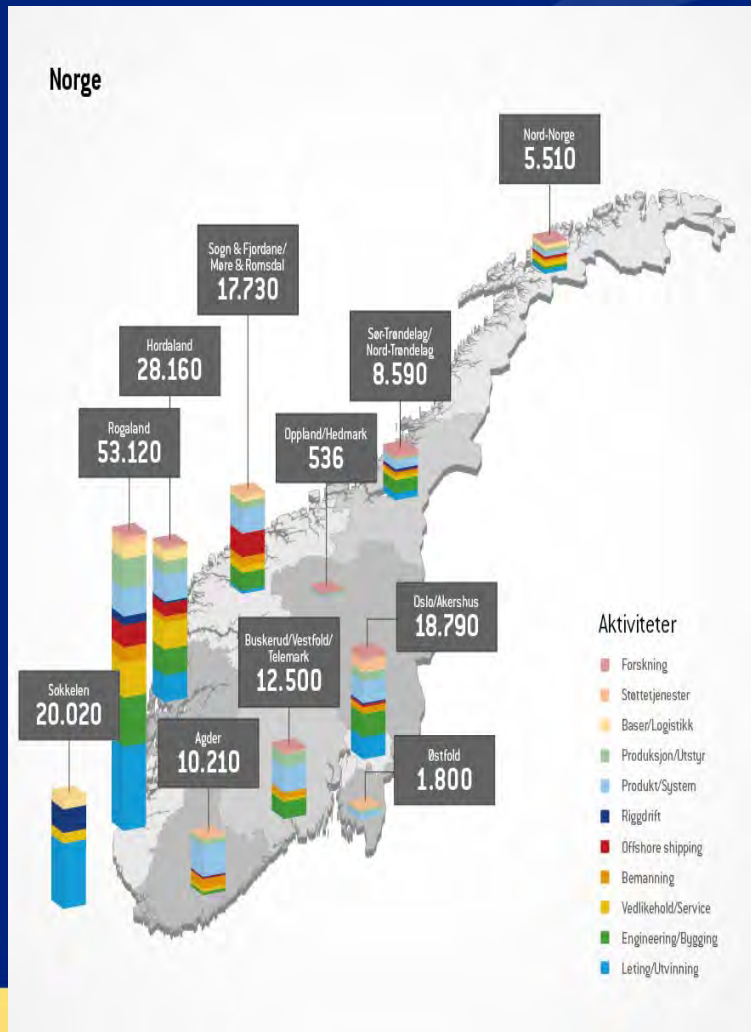
- Tutustuminen (luottamus) - Salainen valtti: ruotsi
- Läsnäolo - pitkän tähtäimen työtä - kumppanuus, ei pelkkää kauppaa?
- Kunnan valmistautuminen (narratiivit kuntoon) – myyntityö!
Esim. tulevaisuuden ratkaisuja (Vihreä muutos, digitalisaatio/robotisaatio jne.)
- Yhteistyö – kokonaisuuksia –vaikuttavuus/kiinnostavuus!



Team Finland Norjassa

- ”Kokoaan suurempi toimija”: UM, PLM, TEM; $12 (+1) + 2 + 1 (+1) = 17$
- Viennin edistäminen yhä merkittävämmässä roolissa
- Laaja ja analysoitu verkosto; konsulttien apu
- Arvovaltapalvelut
- Kaupan esteet

Team Finland – Norway plan



- Arctic competence, cleantech and ICT are our thematic areas
- Arctic competence
 - Marine industry and logistics
 - Building, infrastructure and ICT
 - Energy and environmental technology
 - Mining and minerals
- Cleantech
 - Energy and material efficiency
 - Renewable energy
 - Intelligent systems and services in urban environments
 - Industrial water treatment and purification
 - Sustainable mineral extraction industry
 - Intelligent energy systems, green ICT
 - Waste management and waste-to-energy
 - Air quality
- ICT and digitalization
 - Games and gamification
 - Cyber security
 - Mobile/Wireless solutions and enabling technologies
 - Online trading
 - The Internet of Things, including the industrial internet and the reinvention of traditional industry, intelligent transport



Team Finland –toiminta Norjassa

- Arctic Frontiers 24.-29.1.
 - ONS Norway, 29.8.-1.9. Stavanger
(Kansainvälinen Offshore tapahtuma) ja
Offshore Technology Days 19.-20.10. Bergen
 - Oma Team Finland –standi suomalaisille yrityksille
- Muuta:
- Korkean tason vierailut
 - Maakuntavierailut
 - Temaattisia seminaareja - Investointitapahtumat toimialoittain (esim. Terveysteknologia, Food from Finland)
 - NOFI – myös henkilöjäsenyys mahdollista. Jäsentilaisuudet.



Suomi oli näkyvästi edustettuna Team Finland –paviljongissa Nor-Shipping – messuilla Oslossa kesäkuussa 2015

FINLAND
team



Kiitos!

erik.lundberg@formin.fi

www.finland.no

www.facebook.com/TheFinnishEmbassyOslo

Twitter: @ekilundberg

@finlandoslo

FINLAND
team





TAMPEREEN
KONEPAJAT OY

Käytännön kokemuksia Norjan offshore-teollisuudesta

3.2.2016

Juhani Lehti - Tampereen Konepajat Oy



TAMPEREEN
KONEPAJAT OY

Yritys lyhyesti

- **Yritysryhmä perustettu 2011**
 - Konserniyhtiöt perustettu 70-luvun alussa
 - Noin 200 työntekijää
 - 25 M€ liikevaihto
 - 6 tehdasta Pirkanmaalla ja Etelä-Pohjanmaalla, Varaosayksikkö Kiuruvedellä



Lehti Group



RIIKONEN
GROUP



PEATMAX



TAMPEREEN
KONEPAJAT OY

Liiketoiminta-alueet



Komponentit

Järjestelmä-
toimitukset

Turvekoneet

Poraustuotteet

Sopimusvalmistus

Tuotelinjat



TAMPEREEN
KONEPAJAT OY

Historiamme norjalaisten kanssa

- 2000 –luvun alussa ensimmäiset tunnustelut
- 2007 ensimmäinen tilaus (CTU)
- 2008 ensimmäinen toimitus
- 2013 suuri määrä tilauksia
 - 09/2013 Auditointi (QIR)
 - 11/2013 jäähyllä
- 2014 prosessidokumentation kehittämistä
 - 08/2014 takaisin kaukaloon, tilauksia 4 kpl
 - 12/2014 toimitus ja peli jatkuu



TAMPEREEN
KONEPAJAT OY

Järjestelmätoimituksia Offshore- teollisuudelle





TAMPEREEN
KONEPAJAT OY

Tuotteita

- Nostureita
- Poraus- ja porauksenhallintajärjestelmiä
- Asennonsäätöjärjestelmiä
- Huoltoon liittyviä laitteistoja
- Merenalaisia laitteita
- Tyypillisesti pääosin kokonaistoimituksia





TAMPEREEN
KONEPAJAT OY

Kokemukset

- Dokumentaatiovaatimus erittäin tiukka
 - Lopulta laatuinsinöörin ”laatu” on tärkeämpää kuin valmistustyön ”laatu”, vaikka sekin on tärkeää
 - Sertifikaattien ja standardien ketjun on oltava aukoton
- Hinnat on hyvät, mutta oikaista ei voi missään
 - Lähtökohtaisesti pieni dokumentaatiovirhe prosessin aikana voi aiheuttaa koko laitteen romuttamisen
- Oppimiskäyrä on pitkä ja se on hyödynnettävä kokonaan



XYZ123 Crown block cluster

- **Fabrication Record Book**
 - 1,1 Contractors certificate of conformity.
OK
 - 1,2 Material traceability list.
OK (spot check)
 - 1,3 Material certificates
OK (Spot check)
 - 1,4 Welders approval Certificates
OK (Spot check)
 - 1,5 Welding procedure specification
OK
 - 1,6 Welding procedure approval record.
Need to be updated with WPQR from production test.
 - 1,7 Weld and NDT log.
OK
 - 1,8 NDT operators Qualification certification
OK
 - 1,9 NDT technical report
OK
 - 1,10 Visual control report
OK
 - 1,11 Dimensional control report
OK (Spot check)
 - 1,12 Surface treatment
OK
 - 1,13 weight certificate
OK
- **Weld and NDT identification drawing**
- **Dimensional Drawing**
- **As built drawings**
- **Red markup drawings.**

6 PUNCH LIST

Equipment type: Tag No: Machine No:	Punch List	Page <u> </u> of <u> </u>				
Punch Item No.	Notes: A punches are significant punches, which has to be corrected before next phase. B punches are minor punches that may be left to a later phase. Responsible Executor is either National Oilwell Varco or manufacturer of equipment. If punch is transferred to MC punch clear out, write "MC-PACK" in "cleared date" box and repeat description in MC punch list.	Status Punch	Cleared date	Cleared by		
	Description of punch.			Responsible Executor	Manufacturer	National Oilwell
1	THE PARTS WILL BE WEIGHTED BEFORE PACKING	B		R		
2	BOLTS ARE NOT WIRED. NEED TO BE DONE	B		R		
3	CROWN BLOCK AUX NEED TO BE FILLED WITH GREASE	B		R		
4	CHECK IF MECHANICAL SOUNDS DISSAPAR FROM SHEAVES AFTER FILLED WITH GREASE	B		R		
5	PRESERVATION NEED TO BE DONE DURING PACKING	B		R		
6	HRB NEED TO BE UPDATED	B		R		
7	TOUCH UP PAINTING NEED TO BE DONE	B		R		
8	TAG SIGNS MISSING	B		R		
/						
Verified:	Client/Owner:	Class:	National Oilwell:			
Name:	<i>[Signature]</i>	 CV	 SEN			
Sign:	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i> SEN			
Date:	07-03-2013	07-03-2013	07-03-2013			





TAMPEREEN
KONEPAJAT OY

Lopuksi

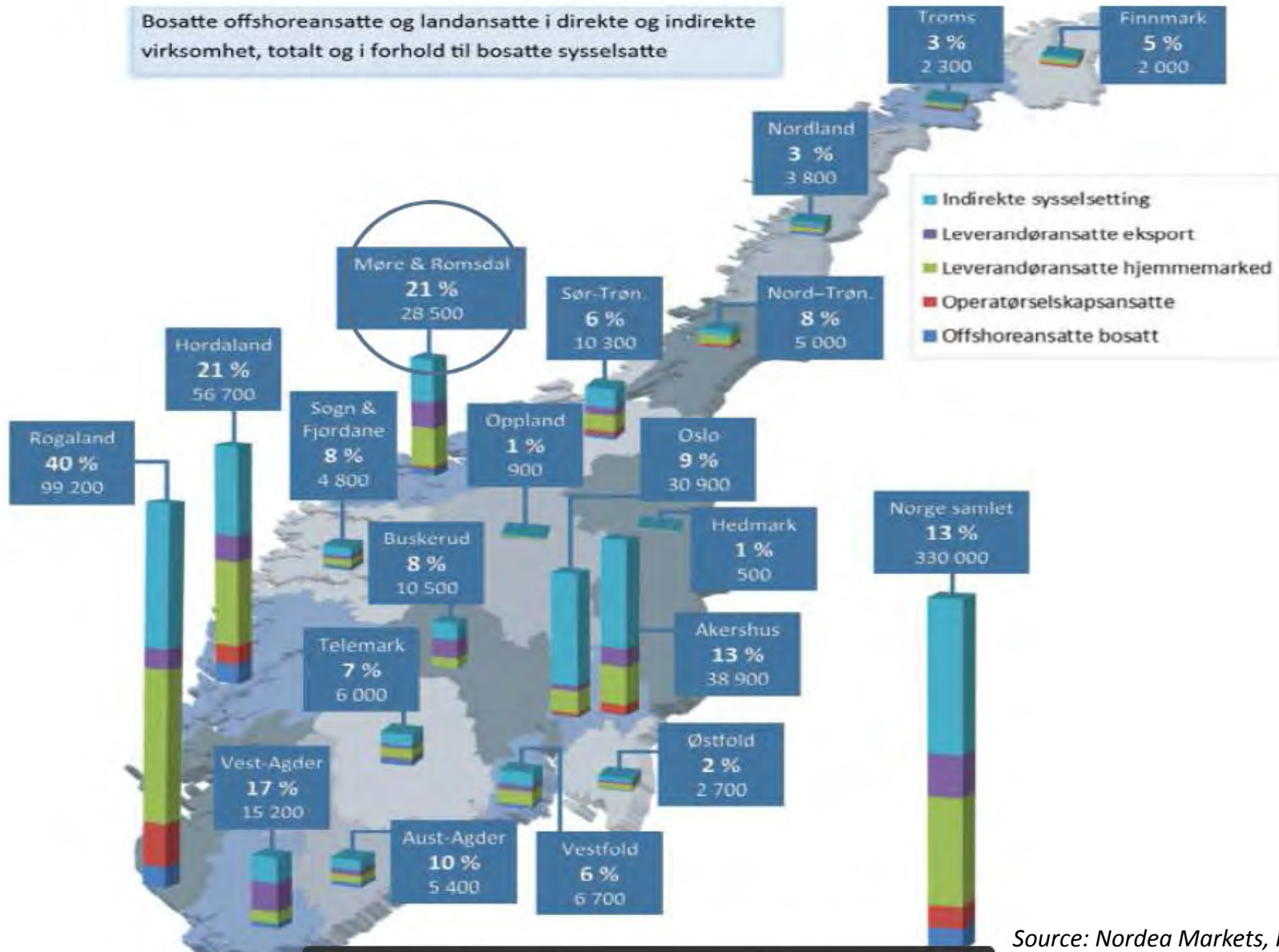
- Norjan offshore-markkina on ollut pitkään ainoa selvästi kasvava konepajateollisuuden markkina Länsi-Euroopassa
- Nyttemmin öljyn hinnan lasku on aiheuttanut laajoja irtisanomisia ja hankkeiden keskeyttämisiä
- Toiminta tulee kuitenkin jatkossa toipumaan ja suhdanteet kääntyvät nousuun. Öljylle ei ole tiedossa vielä korvaajaa pitkään aikaan

FINLAND
team

*Norjan markkinoiden
mahdollisuudet suomalaisille
pk-yrityksille*

Antti Mäkikyrö, Finpro

Bosatte offshoreansatte og landansatte i direkte og indirekte virksomhet, totalt og i forhold til bosatte sysselsatte



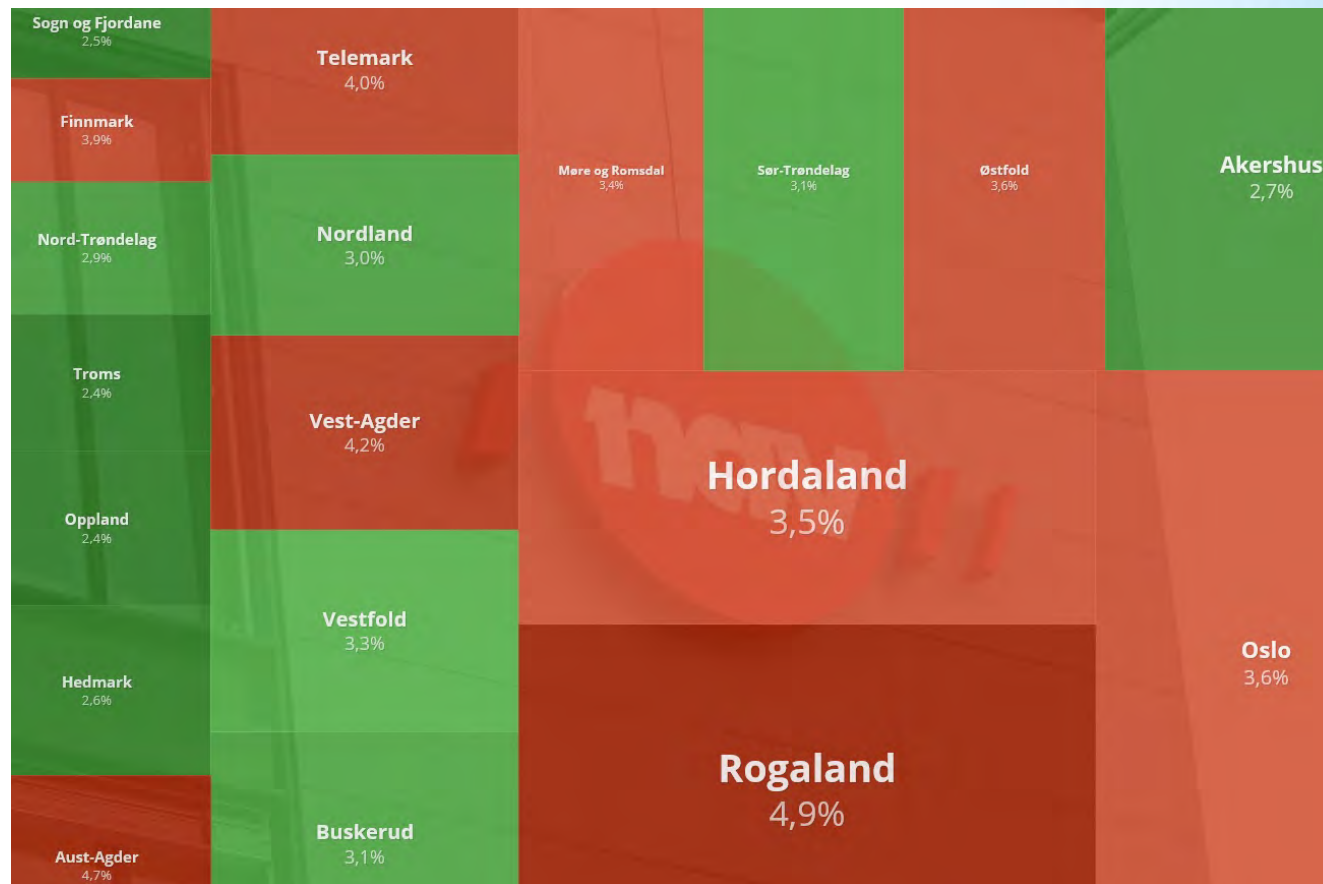
Source: Nordea Markets, IRIS

Navigation icons: mouse cursor, hand, zoom in (+), zoom out (-), 85,8% zoom level, print, full screen, search, and other controls.

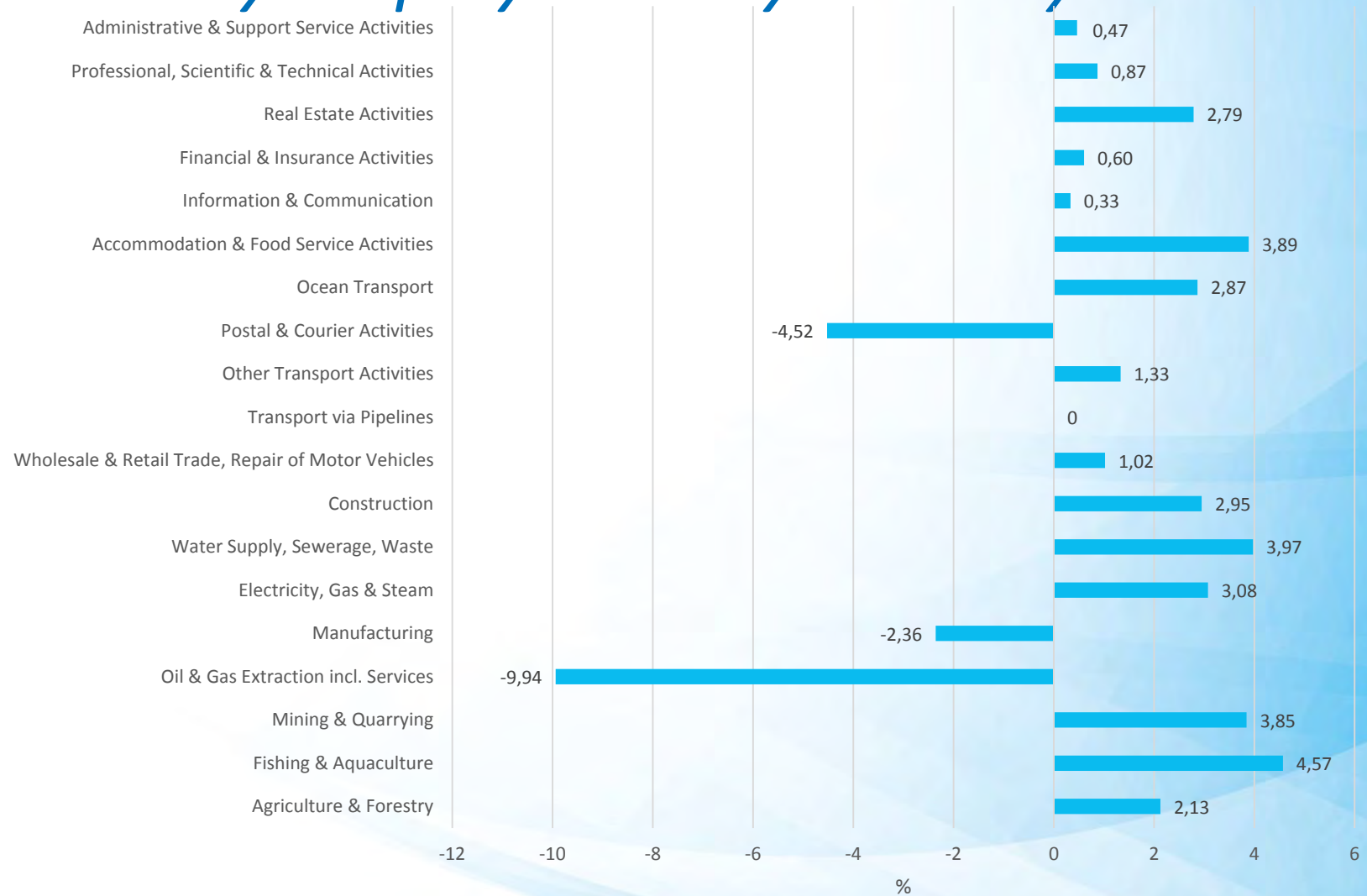
Mikään kenttä ei tuottava alle \$30

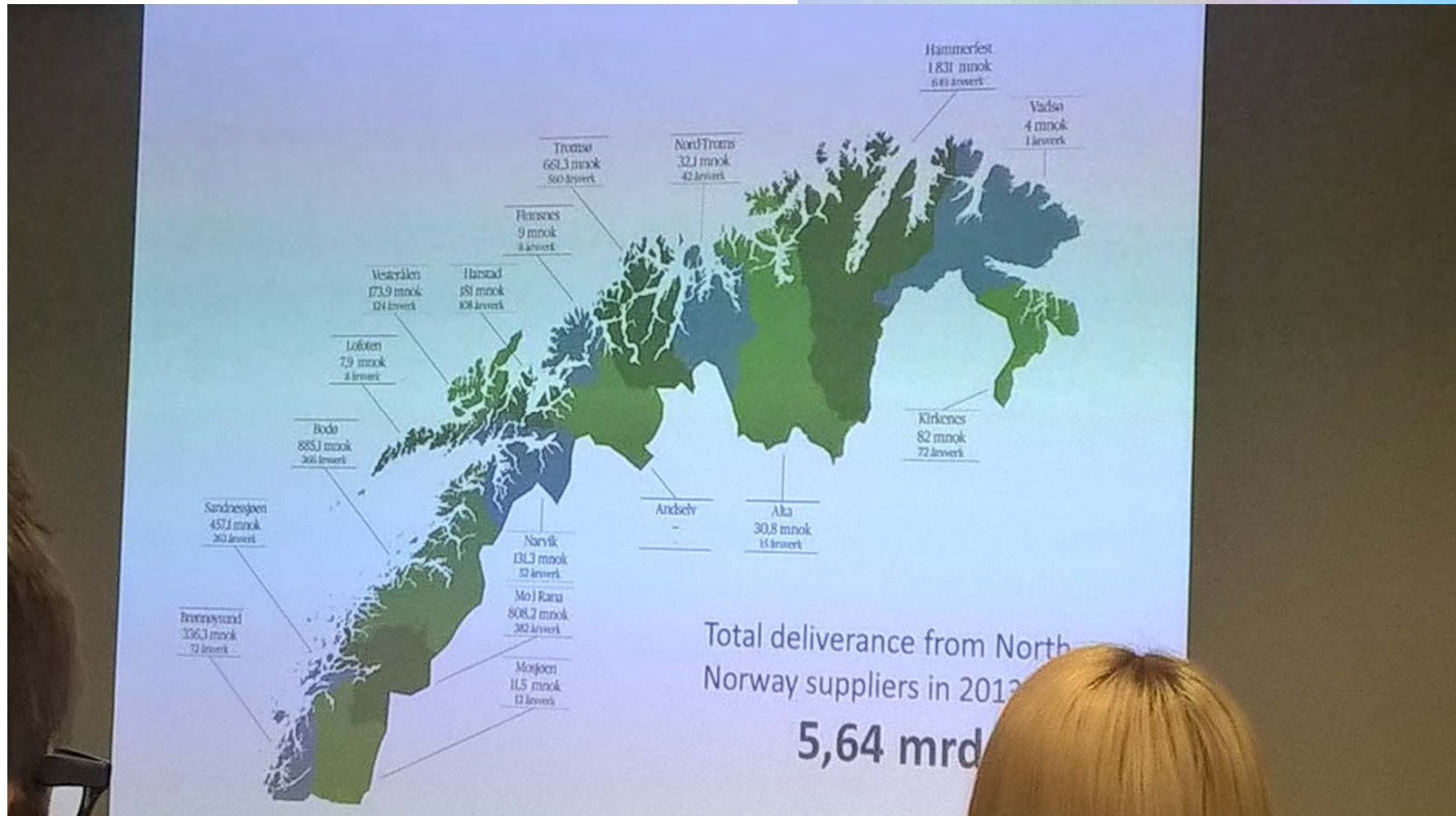


Erittäin alhainen työttömyys

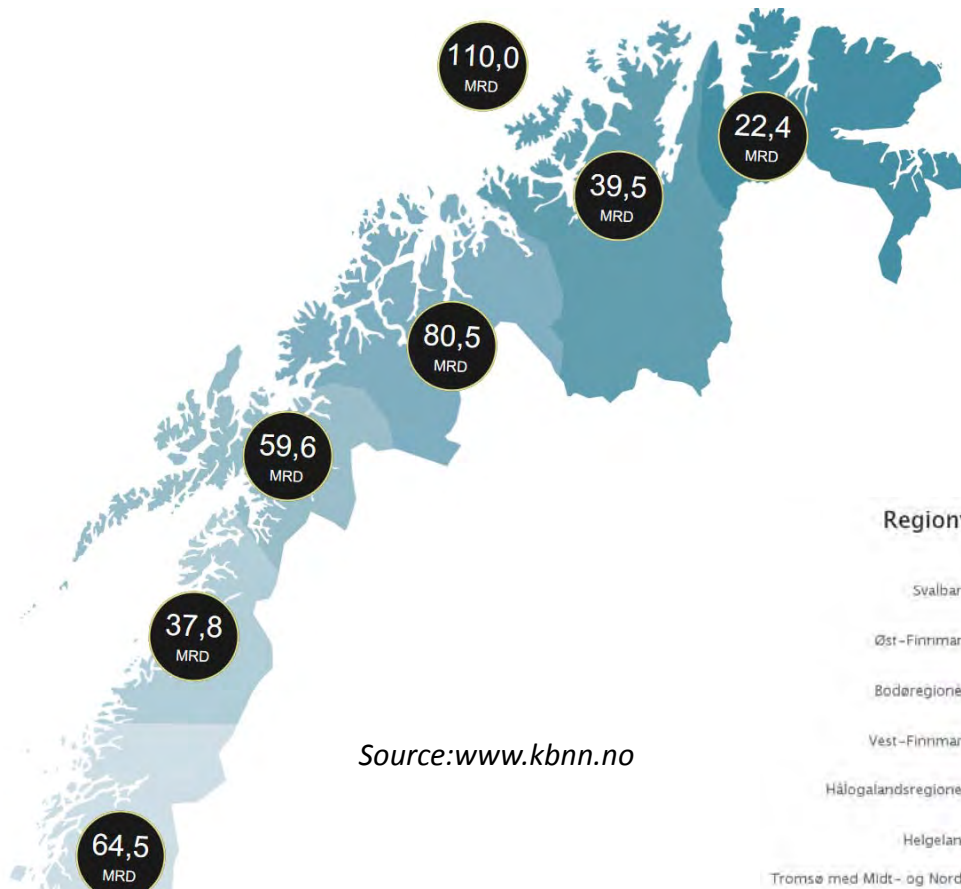


Norway employment by industry



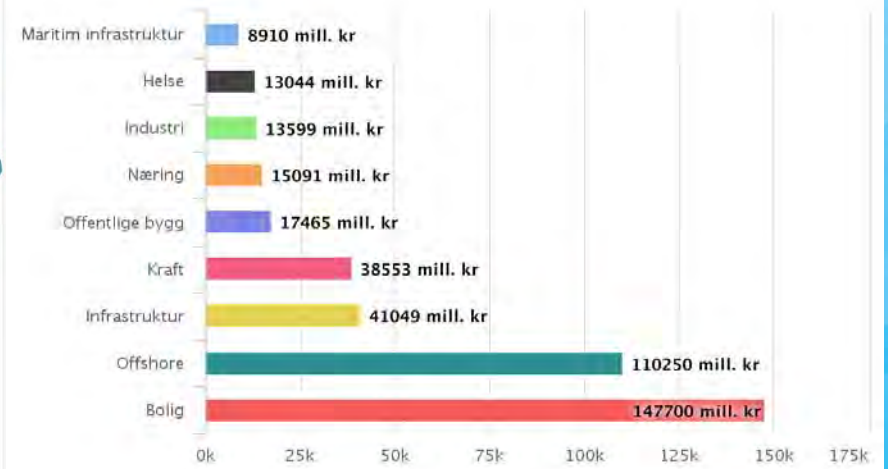


Pohjois-Norja



Source: www.kbnn.no

Slik skal det investeres i Nord-Norge frem mot 2022 (mill. kr)

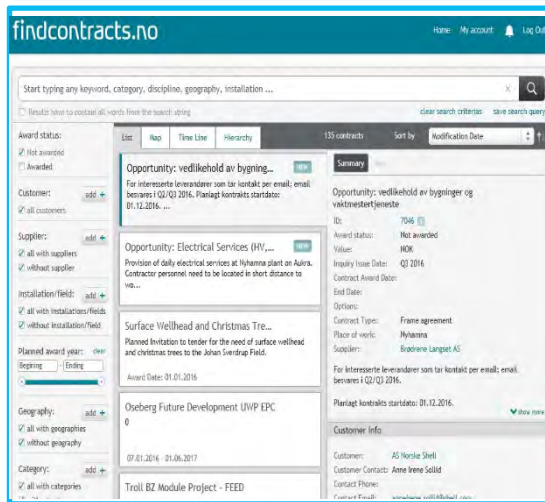


Regionvise investeringer 2016 - 2022 (mill. kr.)

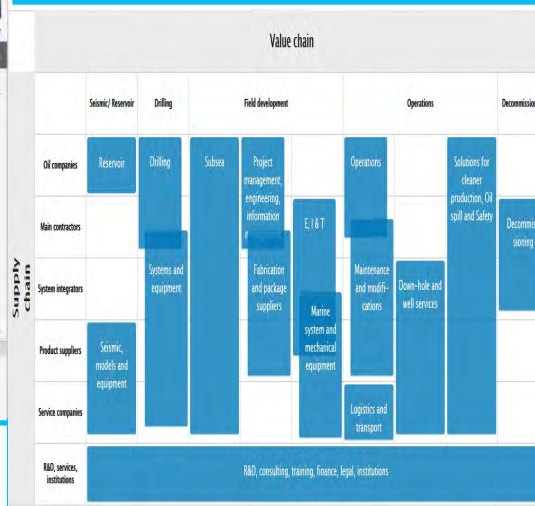


Miten offshore markkinoille mennään?

Findcontracts.no



Intsok yritykset



Asiat kunnossa?

Defined minimum requirements

- Suppliers have to meet certain minimum requirements:
- ✓ Legal information
 - ✓ Integrity due diligence (IDD)
 - ✓ Safety
 - ✓ Quality
 - ✓ Technical

Achilles registration is not a requirement but will increase visibility

Good performance is a prerequisite for future work

Procurement process

Source: Statoil procurement day presentation

Of qualified suppliers, only those invited can submit a tender



Findcontracts.no

The screenshot displays the Findcontracts.no website interface. At the top, there is a navigation bar with 'Home', 'My account', a notification bell, and 'Log Out'. Below this is a search bar with the placeholder text 'Start typing any keyword, category, discipline, geography, installation ...'. To the right of the search bar are links for 'clear search criteria' and 'save search query'. On the left side, there are several filter sections:

- Award status:**
 - Not awarded
 - Awarded
- Customer:**
 - all customers
- Supplier:**
 - all with suppliers
 - without supplier
- Installation/field:**
 - all with installations/fields
 - without installation/field
- Planned award year:**
 - clear
 - Beginning - Ending
- Geography:**
 - all with geographies
 - without geography
- Category:**
 - all with categories

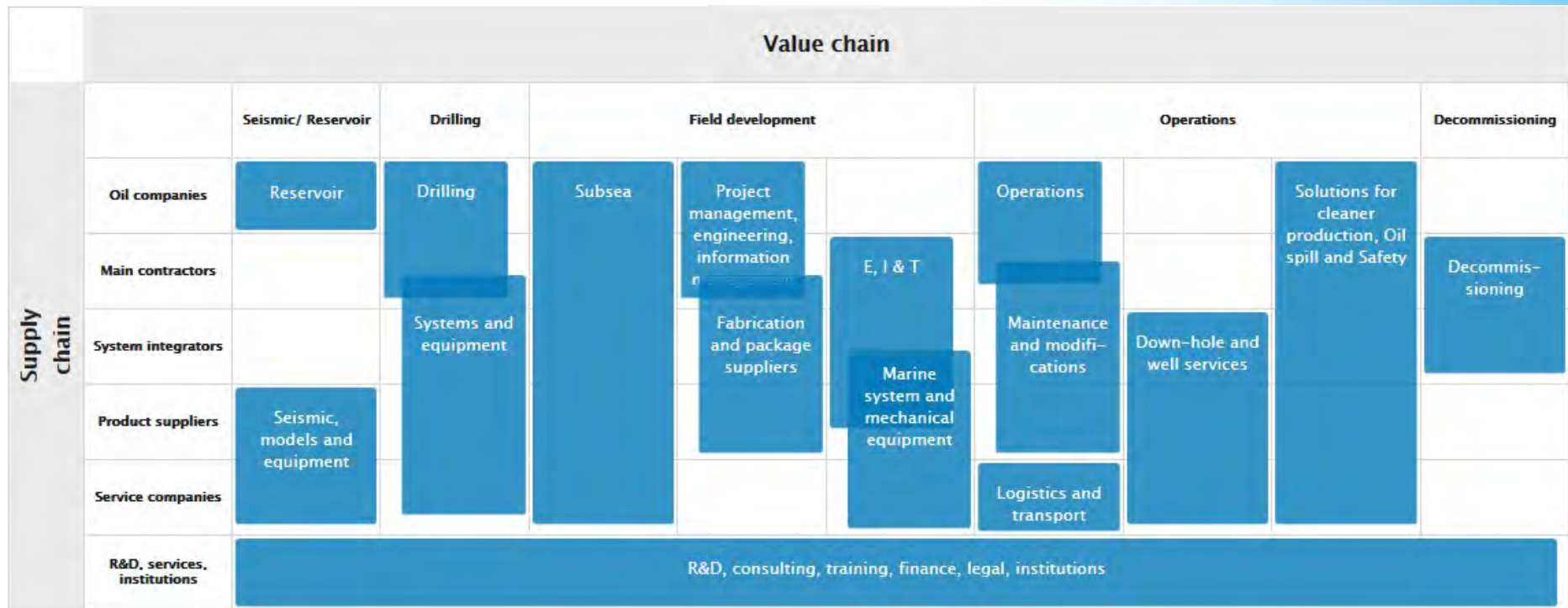
The main content area shows a list of 135 contracts, sorted by 'Modification Date'. The list includes:

- Opportunity: vedlikehold av bygning...** (NEW) - For interesserte leverandører som tar kontakt per email; email besvares i Q2/Q3 2016. Planlagt kontrakts startdato: 01.12.2016. ...
- Opportunity: Electrical Services (HV,...** (NEW) - Provision of daily electrical services at Nyhamna plant on Aukra. Contractor personnel need to be located in short distance to wo...
- Surface Wellhead and Christmas Tre...** - Planned Invitation to tender for the need of surface wellhead and christmas trees to the Johan Sverdrup Field. Award Date: 01.01.2016
- Oseberg Future Development UWP EPC** - 0. 07.01.2016 - 01.06.2017
- Troll BZ Module Project - FEED**

The right side of the interface shows a detailed view of the selected opportunity, including:

- Summary:** Opportunity: vedlikehold av bygninger og vaktmestertjeneste
- ID:** 7046
- Award status:** Not awarded
- Value:** NOK
- Inquiry Issue Date:** Q3 2016
- Contract Award Date:**
- End Date:**
- Options:**
- Contract Type:** Frame agreement
- Place of work:** Nyhamna
- Supplier:** Brødrene Langset AS
- For interesserte leverandører som tar kontakt per email; email besvares i Q2/Q3 2016.**
- Planlagt kontrakts startdato:** 01.12.2016. [show more](#)
- Customer info:**
 - Customer:** AS Norske Shell
 - Customer Contact:** Anne Irene Sollid
 - Contact Phone:**
 - Contact Email:** anna.irene.sollid@shell.com

Intsok partners



Statoil alihankkijavaatimukset

Procurement process

Defined minimum requirements

Source: Statoil procurement day presentation

Suppliers have to meet certain minimum requirements:

- ✓ Legal information
- ✓ Integrity due diligence (IDD)
- ✓ Safety
- ✓ Quality
- ✓ Technical

Achilles registration is not a requirement but will increase visibility

Good performance is a prerequisite for future work

Of qualified suppliers, only those invited can submit a tender



Miten rakennussektorille mennään?

Bygg.no

Byggeindustrien bygg.no

Bygg Anlegg Eiendom Arkitekter Rådgivere Byggevarer Øvrige » A til Å Bygg Reis Deg Hage.no

Landet Bygges - Kontrakter

- Veidekke bygger nye Oppsal senter i Oslo**
11.11.2015 | Les mer...
- Betonmast renoverer svømmehall**
10.11.2015 | Les mer...
- Betonmast fikk 220-millionerskontrakt**
09.11.2015 | Les mer...
- Block Berge Bygg AS bygger om Kvadrat kjøpesenter**
09.11.2015 | Les mer...
- Peab bygger nytt krematorium i Tromsø**
05.11.2015 | Les mer...

Nettleider

Stillingsannonser (509)

Serviceleder HVAC Technogarden
 HVAC prosjektleder med byggerfaring Technogarden
 Ingeniør med erfaring, Vei og Anlegg Sweco Norge
 Erfaren Ingeniør, Vann og Anlegg Sweco Norge
 Key Account Manager - Brannjenester Rett Bemanning

Kontraktene blir større og mer

Yritykset

Byggeindustrien bygg.no

Bygg Anlegg Eiendom Arkitekter Rådgivere Byggevarer Øvrige » A til Å Bygg Reis Deg Hage.no

100 Største, 2014

Alle tall i millioner NOK.

Navn	2014	2013	Omsetning	Resultat	Prosent	Ansatte
Veidekke ASA	1	1	24 027,00	1 055	4,39%	6 287
Skanska Norge AS konsern	2	2	13 657,00	584	4,31%	4 077
AF Gruppen ASA	3	3	9 936,00	625	6,29%	2 797
NCC Construction AS	4	4	8 256,00	181	1,95%	2 348
Peab AS	5	6	4 971,00		0,00%	7
HENT AS	6	8	4 486,73	189,76	3,25%	528
Mesta konsern	7	7	4 326,00	116,4	2,62%	1 455
Kouss Simb AS	8	6	3 921,19	102,14	2,62%	921
BackeGruppen	9	10	3 391,06	122,97	3,73%	839
Betonmast	10	11	3 002,63	71,76	2,39%	872
Reinertsen AS	11	9	3 000,00		0,00%	2 000
JM Norge AS	12	12	2 640,11	138,99	5,30%	349
Hæhre Entreprenør AS	13	14	2 483,24	128,5	5,17%	595
Coosto AS	14	19	2 446,06	125,55	5,13%	407
Lemminkäinen Norge AS	15	17	2 341,81	66,26	2,79%	515
Leontiad Nilsen & Samner Eiendom as	16	15	2 205,65	29,26	1,33%	1 284
Block Vane AS	17	13	2 186,23	165,79	7,59%	531

Asiat kunnossa?

HENT Pre-qualification form

All SC must meet the following requirements prior to signing a contract:

- Issue a bank guarantee
- Register an AS or NUF in Norway
- Register for tax and VAT in Norway
- English or Scandinavian speaking foreman on site
- Register in Startbank

Uudet sopimukset

RSS Nyheter på din side Tips oss Abonnement Annonser Kontakt oss Send oss filer Meld deg på nyhetsbrev

Byggeindustrien
bygg.no

Søk

Siste 30

Bygg Anlegg Eiendom Arkitekter Rådgivere Byggevarer Øvrige » A til Å Bygg Reis Deg Hage.no

Sist oppdatert: 11.11.15, 15:02

UK DE FR IT

Landet Bygges - Kontrakter

Veidekke bygger nye Oppsal senter i Oslo
11.11.2015 | Les mer...

Betonmast renoverer svømmehall
10.11.2015 | Les mer...

Betonmast fikk 220-millionerskontrakt
09.11.2015 | Les mer...

Block Berge Bygg AS bygger om Kvadrat kjøpesenter
09.11.2015 | Les mer...

Peab bygger nytt krematorium i Tromsø
05.11.2015 | Les mer...

Stillingsannonser (509)

Servicetekniker HVAC
Technogarden

HVAC prosjektleder med byggerfaring
Technogarden

Ingeniør med erfaring. Vei og Anlegg
Sweco Norge

Erfaren Ingeniør, Vann og Avløp
Sweco Norge

Key Account Manager - Branntjenester
Rett Bemanning

Flere stillinger

Nettleder

Kontraktene blir større og mer

O.B.Wiik
Arbeidstelt

KNAUF INSULATION
IT'S TIME TO SAVE ENERGY
SUPAFIL
FLAME

MURSYSTEM EXAKT

Yritykset ja alihankkijat

RSS Nyheter på din side Tips oss Abonnement Annonser Kontakt oss Send oss filer Meld deg på nyhetsbrev

Byggeindustrien
bygg.no

Siste 30

Bygg Anlegg Eiendom Arkitekter Rådgivere Byggevarer Øvrige » A til Å

Bygg Reis Deg Hage.no

Sist oppdatert: 11.11.15, 15:02

100 Største, 2014

2014

Alle tall i millioner NOK.

Navn	2014	2013	Omsetning	Resultat	Prosent	Ansatte
Veidekke ASA	1	1	24 027,00	1055	4,39%	6287
Skanska Norge AS konsern	2	2	13 557,00	584	4,31%	4077
AF Gruppen ASA	3	3	9 935,00	625	6,29%	2797
NCC Construction AS	4	4	8 255,00	161	1,95%	2348
Peab AS	5	5	4 971,00		0,00%	1
HENT AS	6	8	4 466,13	159,76	3,58%	528
Mesta konsern	7	7	4 129,00	116,4	2,82%	1455
Kruse Smith AS	8	6	3 921,19	102,14	2,60%	921
BackeGruppen	9	10	3 301,06	122,97	3,73%	839
Betonmast	10	11	3 002,63	71,76	2,39%	872
Reinertsen AS	11	9	3 000,00		0,00%	2000
JM Norge AS	12	12	2 640,11	139,99	5,30%	349
Hæhre Entreprenør AS	13	14	2 483,24	128,5	5,17%	595
Consto AS	14	19	2 446,06	125,55	5,13%	407
Lemminkäinen Norge AS	15	17	2 341,81	65,26	2,79%	515
Leonhard Nilsen & Sønner Eiendom as	16	15	2 205,65	29,26	1,33%	1294
Block Watne AS	17	13	2 185,23	165,79	7,59%	531

O.B.Wiik

Tørre bygg

Teknisk Godkjenning
SINTEF Byggforsk
TG 20003

Adecco

Ring 04321 for innleie
av dyktige fagfolk.

FINIA FINIA FINIA FINIA

Vaatimukset – www.workinnorway.no

HENT

Pre-qualification form

All SC must meet the following requirements prior to signing a contract:

- Issue a bank guarantee
- Register an AS or NUF in Norway
- Register for tax and VAT in Norway
- English or Scandinavian speaking foreman on site
- Register in [Startbank](#)

Team Finland kasvuohjelmat

[/](#) [Mahdollisuuksia maailmalla](#) / Team Finland kasvuohjelmat

BEAUTIFUL BEIJING

AVAA 

CLEANTECH FINLAND

AVAA 

DIGITAL HOSPITALS

AVAA 

FINLANDCARE

AVAA 

FINLAND MARITIME AND OFFSHORE

AVAA 

FOOD FROM FINLAND

AVAA 

FUTURE LEARNING FINLAND

AVAA 

FUTURE LEARNING FINLAND GULF

AVAA 

Digital hospitals

- Digital Hospitals on työ- ja elinkeinoministeriön tukema Finpron vientiohjelma, joka toteutetaan yhteistyössä Team Finland -toimijoiden kesken.
- Digital Hospitals -vientiohjelma on tarkoitettu suomalaisille yrityksille, jotka toimivat hoidon laatua parantavan teknologia parissa. Sairaalaympäristössä näillä teknologioilla voidaan lisätä tehokkuutta, täsmällisyyttä, luotettavuutta ja turvallisuutta.

Finland Maritime and Offshore

- Finland Maritime and Offshore -kasvuohjelman tavoitteena on lisätä ohjelmaan liittyvää kansainvälistä liiketoimintaa vähintään 500 miljoonalla eurolla vuosina 2015–2017. Tämä toteutetaan aktivoimalla suomalaisia yrityksiä kansainvälistymään ja auttamalla niitä pääsemään merkittäviin laivanrakennus-, öljy- ja kaasuprojekteihin maailmalla. Ohjelman päämääränä on verkottaa suomalaiset yritykset ja näin mahdollistaa yhteinen tarjoama, jonka avulla voidaan mennä tehokkaasti maailmalle ja lisätä suomalaisten yritysten tunnettuutta. Ohjelman avulla saadaan lisää näkyvyyttä suomalaiselle meriteollisuusosaamiselle ja hankitaan alan investointeja Suomeen.

Kasvuennuste

Prognose for vekst						
	Norsk økonomi			Nordnorsk økonomi		
	2015	2016	2017	2015	2016	2017
Privat konsum	2,0 %	1,0 %	2,0 %	2,0 %	2,0 %	3,0 %
Konsum i offentlig forvaltning	2,5 %	3,5 %	3,5 %	3,0 %	3,0 %	3,0 %
Brutto investeringer i fast realkapital	0,5 %	0,0 %	2,5 %	1,0 %	2,0 %	4,0 %
Eksport til utlandet	3,0 %	1,5 %	4,5 %	6,0 %	5,0 %	4,0 %
Import fra utlandet	3,0 %	2,5 %	3,0 %	3,0 %	2,5 %	3,5 %
Eksport til resten av landet				1,0 %	1,0 %	2,5 %
Import fra resten av landet				2,5 %	2,5 %	2,5 %
BNP Fastlands-Norge (verdiskaping)	1,0 %	1,0 %	2,5 %	2,0 %	2,0 %	3,5 %
Sysselsettingsvekst	0,0 %	0,0 %	1,0 %	-0,5 %	-0,5 %	0,5 %
Ledighet SSB (nivå)	3,4 %	4,0 %	3,5 %	2,6 %	3,0 %	2,8 %

Kilde: Menon

Team Finland teemapainotukset

Arktinen osaaminen (Team Finland teemapainotukset)

- Meriteollisuus ja logistiikka
- Rakentaminen, infrastruktuuri ja ICT
- Energia- ja ympäristöteknologia
- Kaivostoiminta ja mineraalit

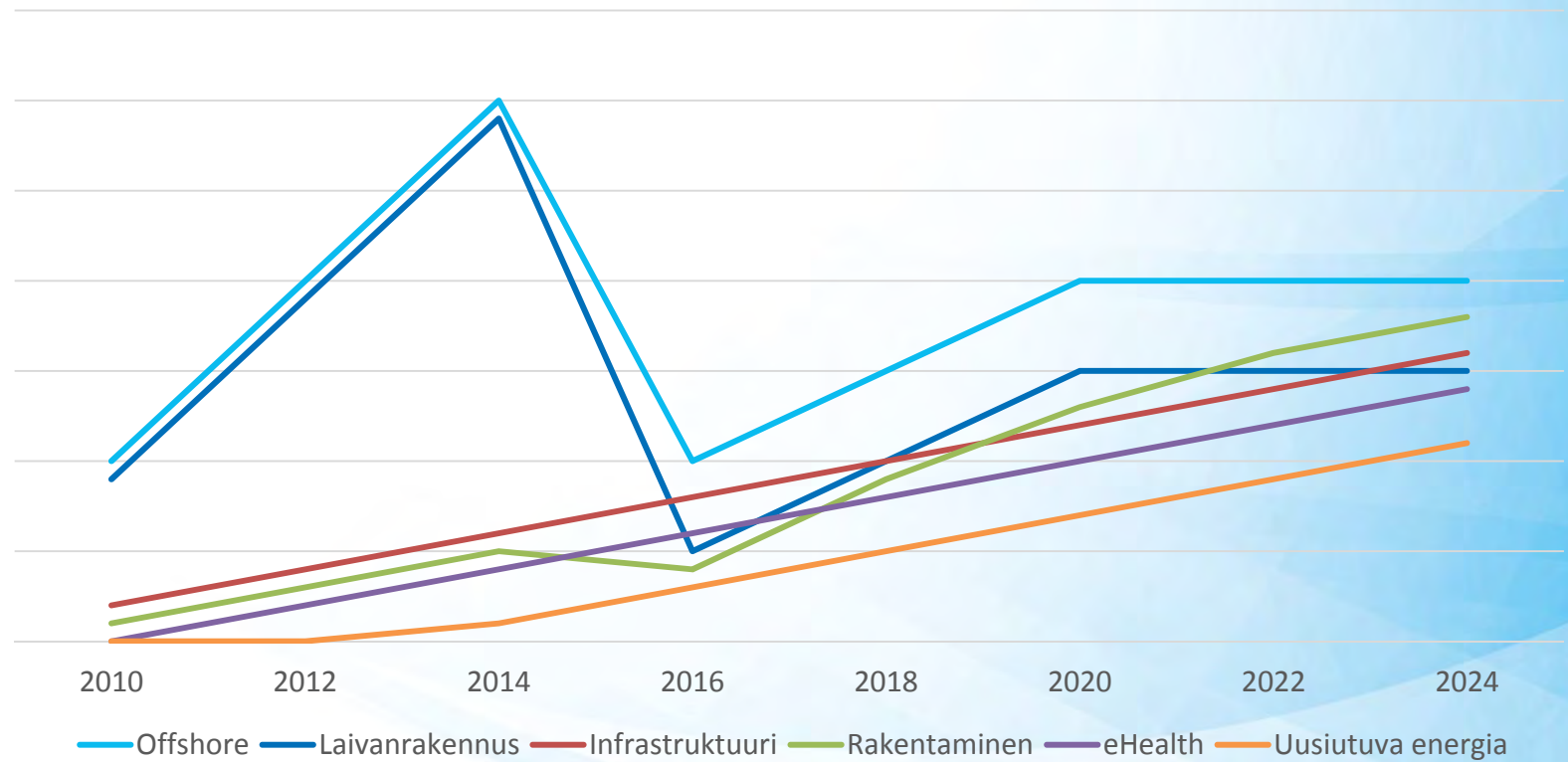
Cleantech (Team Finland teemapainotukset)

- Energia ja materiaalitehokkuus
- Uusiutuva energia
- Kaupunkiympäristöjen älykkäät järjestelmät ja palvelut
- Teollinen veden käsittely ja vedenpuhdistus
- Kestävä kaivannaistoiminta
- Älykkäät energiajärjestelmät, vihreä ICT
- Jätehuolto ja waste-to-energy
- Ilmanlaatu

Lääketeollinen teknologia, ml. terveysalan ICT ja diagnostiikka

Toimialamahdollisuus barometri

Norjan väestönkasvun ja öljy/kaasusektorin investointien tuomat mahdollisuudet



Kiitos! Takk!
Antti.makikyro@finpro.fi
+4740469657

FINLAND
team

Finnvera vientikauppojen rahoittajana

Norja – tuntematon jättiläinen naapurissa
Tampere 3.2.2016

Rahoituspäällikkö Erno Ihto

Finnvera täydentää
rahoitusmarkkinoita ja
auttaa suomalaisia
luomaan uutta.

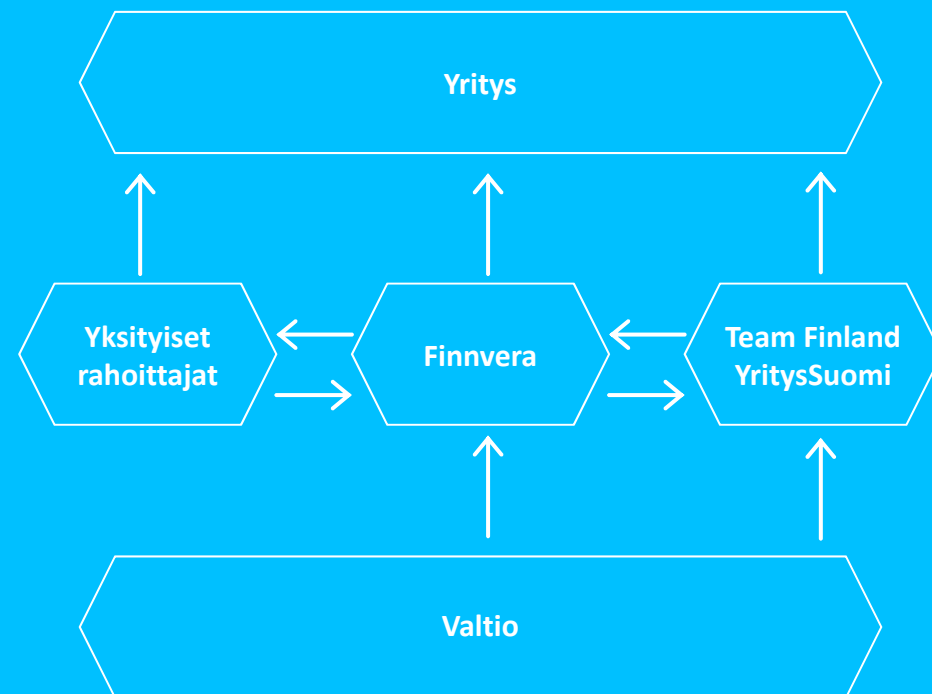
Finnvera pähkinäkuoressa

- Finnvera on Suomen valtion omistama erityisrahoitusyhtiö
- Finnvera ja sen tytäryhtiö Suomen Vientiluotto Oy ovat Suomen virallisia vientitakuulaitoksia (Export Credit Agency ECA)
- Omistaja- ja elinkeinopoliittisesta ohjauksesta vastaa työ- ja elinkeinoministeriön elinkeino- ja innovaatio-osasto
- Finnvera tarjoaa vastikkeellista rahoitusta kannattavan yritystoiminnan eri vaiheisiin
- Finnvera ei kilpaile pankkien kanssa, vaan jakaa niiden kanssa yrityksen rahoitukseen liittyvää riskiä.
- Finnvera täydentää rahoitusmarkkinoita ja yksityisen sektorin tarjoamia rahoituspalveluita

Finnveran rooli

Tavoitteena on rahoituksen keinoin edistää

- Pienten ja keskisuurten yritysten toimintaa
- Yritysten kansainvälistymistä ja vientiä
- Valtion aluepoliittisten tavoitteiden toteutumista



Avainluvut 30.9.2015

ASIAKKAITA
28 600

HENKILÖSTÖÄ
380

Tarjotut vientitakuut ja
erityistakaukset
1.1.–30.9.2015

5 563 milj. €

VASTUUKANTA

Pk-yritykset
2,7
mrd. €

Suuryritykset
16,3
mrd. €

KONSERNIN TASE

8,1
mrd. €

Tarjottu pk-rahoitus
1.1.–30.9.2015

864 milj. €

Finnveran rahoitusperiaatteet – Pk-rahoitus

- Painopisteenä on aloittavien, kasvavien ja kansanvälistyvien yritysten sekä yritysten muutostilanteiden rahoittaminen
 - Näihin liittyviin hankkeisiin voidaan ottaa tavallista enemmän riskiä (esim. suuremmat rahoitusosuudet tai suurempi liiketoimintariski)
- Yritykseltä/yrittäjältä edellytetään riittävää omarahoitusosuutta, joka arvioidaan hankekohtaisesti
- Rahoitus perustuu ensisijaisesti yrityksen luottokelpoisuuden arviointiin ja riskinjakoon muiden rahoittajien kanssa
 - Luottokelpoisuus arvioidaan osana yritystutkimusta
- Finnvera ei voi olla yrityksen päärahoittaja
 - Poikkeus: mikroyrityksille voidaan myöntää enintään 50 000 euroa pienrahoitusta

Finnveran rahoitusperiaatteet – Pk-rahoitus

- Finnveran lainoja ja takauksia voidaan käyttää yritysten uusiin rahoitustarpeisiin
 - Muiden rahoittajien vastuita ei voi konvertoida Finnveran vastuiksi
- Finnvera ei rahoita rakentamisen perustajaurakointia, vuokra-asuntojen rakentamista, rahoitus-, sijoitus- ja vakuutusalaalla toimivia yrityksiä eikä varsinaista maa- ja metsätaloutta

- EU:n valtiontukisäännökset asettavat rajoituksia Finnveran rahoitustoiminnalle
 - EU:n pk-yritysmääritelmä
 - Tukikumulaatio voi vaikuttaa hintaa korottavasti
 - EU:n määritelmän mukaiset vaikeuksissa olevat yritykset

Luottopolitiikan viitekehys

Finnvera voi lähtökohtaisesti rahoittaa hankkeita, joissa täyttyvät seuraavat tunnuspiirteet:

- ▀ Yrityksellä on kannattavan toiminnan edellytykset
- ▀ Yritys on pk-yritys, jolla on EVL-status
- ▀ Riskinjako 50 % / 50 % pankin kanssa
- ▀ Rahoitus kohdistuu markkinapuutealueelle
- ▀ Riskiluokitus on B2 tai parempi

Nostoja Finnveran luottopolitiikasta

- Keskisuurten yhtiöiden rahoitusmandaatti 300 milj. euron liikevaihtoon saakka
- **Paremmissa riskiluokissa rahoitus mahdollista vakuudettomana**
- Epäsymmetrisen maturiteetin mahdollisuus investointihankkeissa
- **Kasvavia ja kansainvälistyviä yrityksiä voidaan rahoittaa jopa 80 % takauksella**
- **Toimitusten/kauppojen rahoitusta jopa 80 % takauksella**
- Vientiä hyödyttävät kotimaiset investoinnit, ei yrityskokorajoitusta
- Joukkovelkakirjalainojen merkitseminen liikkeeseen laskun yhteydessä

Finnveran rooli viennin rahoituksessa

1. Pk-yrityksen viennin käyttöpääoman rahoitus

■ Valmistusaikainen/toimituksen jälkeinen rahoitus ja toimitusvakuudet

2. Pk-viejän ostajariskien hallinta ja ostajarahoitus

■ Myönnämmekö itse ostajalle maksuaikaa?

■ Pyrimmekö järjestämään pankista rahoitusta ostajalle?

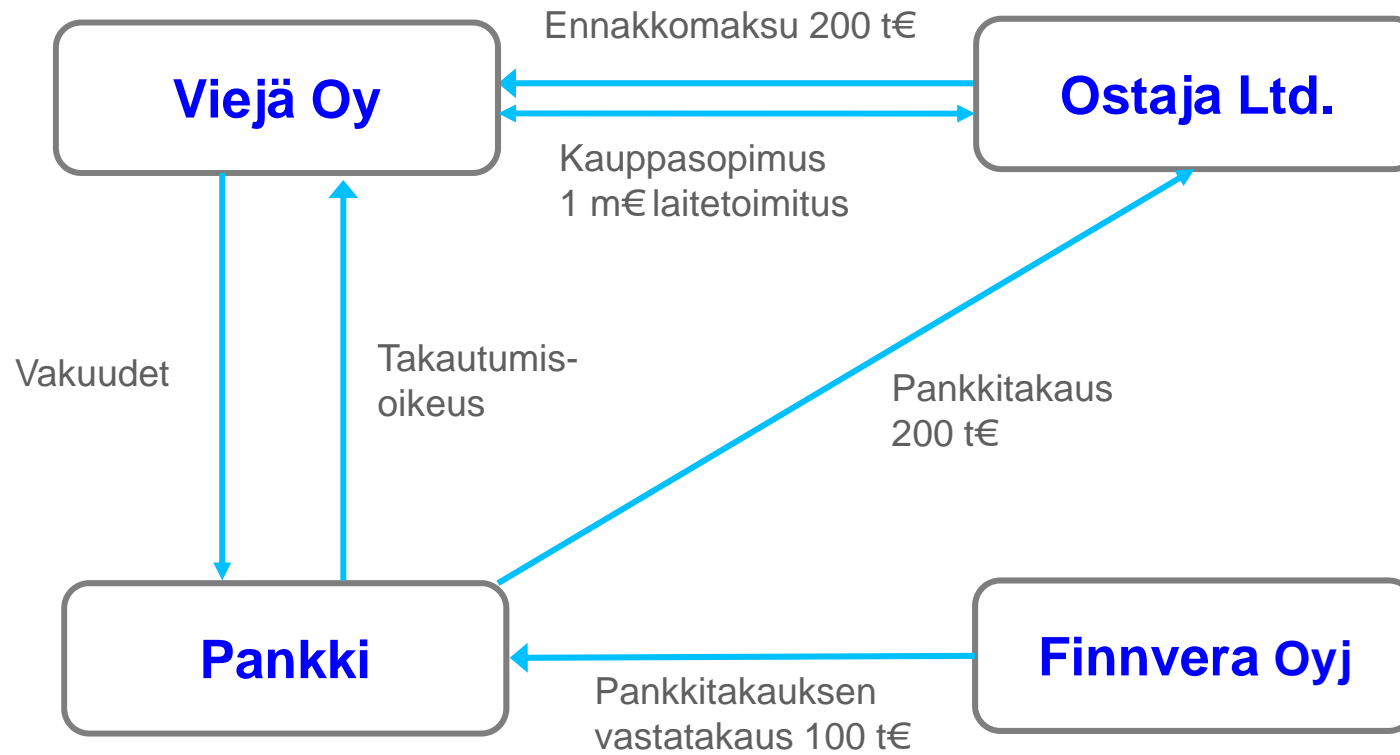
- Lisäisikö ostajarahoitus kilpailukykyämme - entä omaa riskiämme?
- Onko asiakkaamme luottokelpoinen, maksukykyinen ja -haluinen?
- Mikä "rahoitusinstrumentti" olisi mahdollinen (viennin maksutapa ja -ehto)?

Finnvera on vientikaupan rahoitusjärjestelyissä luottoriskin takaajana.

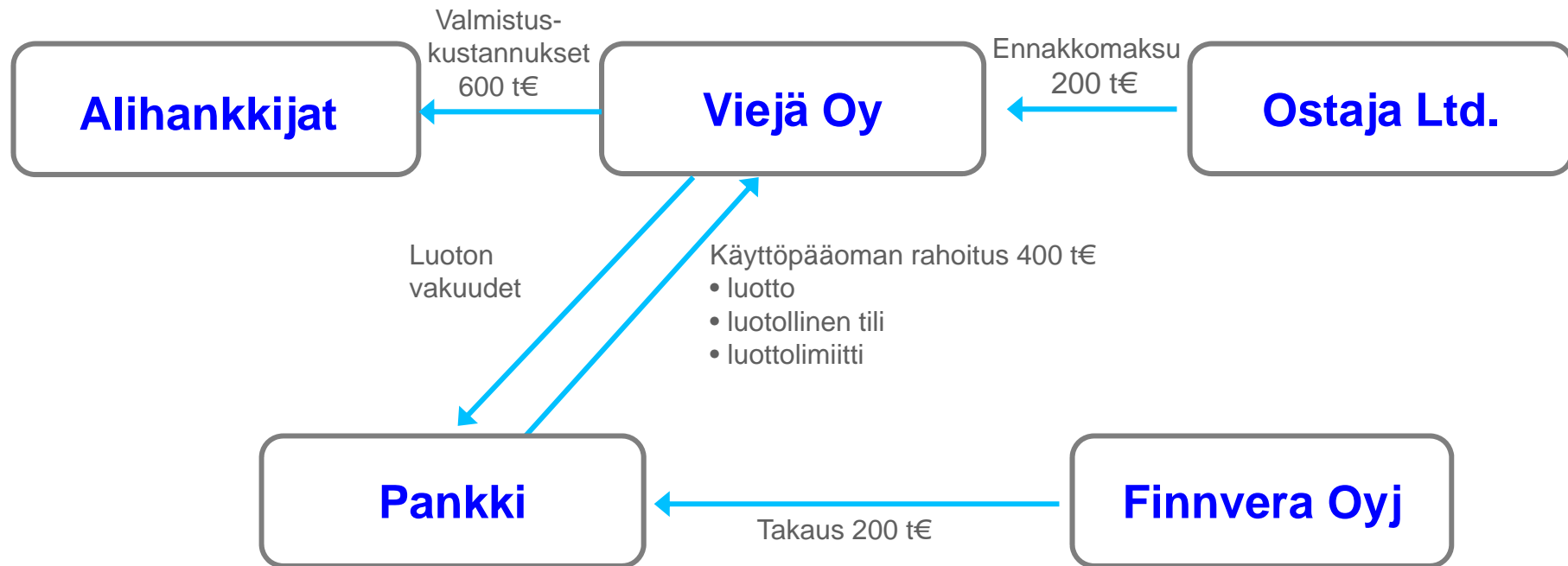
Finnveran vientitakuilla katetaan kohdemaan poliittisia ja ulkomaisen vastapuolen kaupallisia luottoriskejä (yritysriski vs. pankkiriski).

Vientiin liittyvän käyttöpääoman rahoitus

Vakuudet toimitussopimukseen



Valmistusaikainen käyttöpääoman rahoitus



Ostajariskien hallinta ja ostajarahoitus vientikaupoissa

Viennin maksutavat ja vientitakuut 1(2)

1. Maksumääräys (~ avoin tililuotto; laskulla myyntiä)

- Suositus: yleensä jo vakiintunut asiakassuhde, ei maariskiä
- ostajan luottokelpoisuus – laskusaatavan luottovakuuttaminen
 - yksityiseltä sektorilta; esim. Euler-Hermes tai Atradius Suomessa
 - Finnveran vientisaatavatakuu
 - pääsääntöisesti teollistuneiden maiden ulkopuolelle (poikkeuslupa)
- Factoring ja luottovakuutus jatkuville toimituksille
- Toimittajaluotto ja sen jälleenrahoitus yksittäiselle kaupalle
- Tililuotto ja stand by –remburssi jatkuville toimituksille

2. Shekit

- suositus: ei tavallisia shekkejä ulkomaankaupassa

Viennin maksutavat ja vientitakuut 2(2)

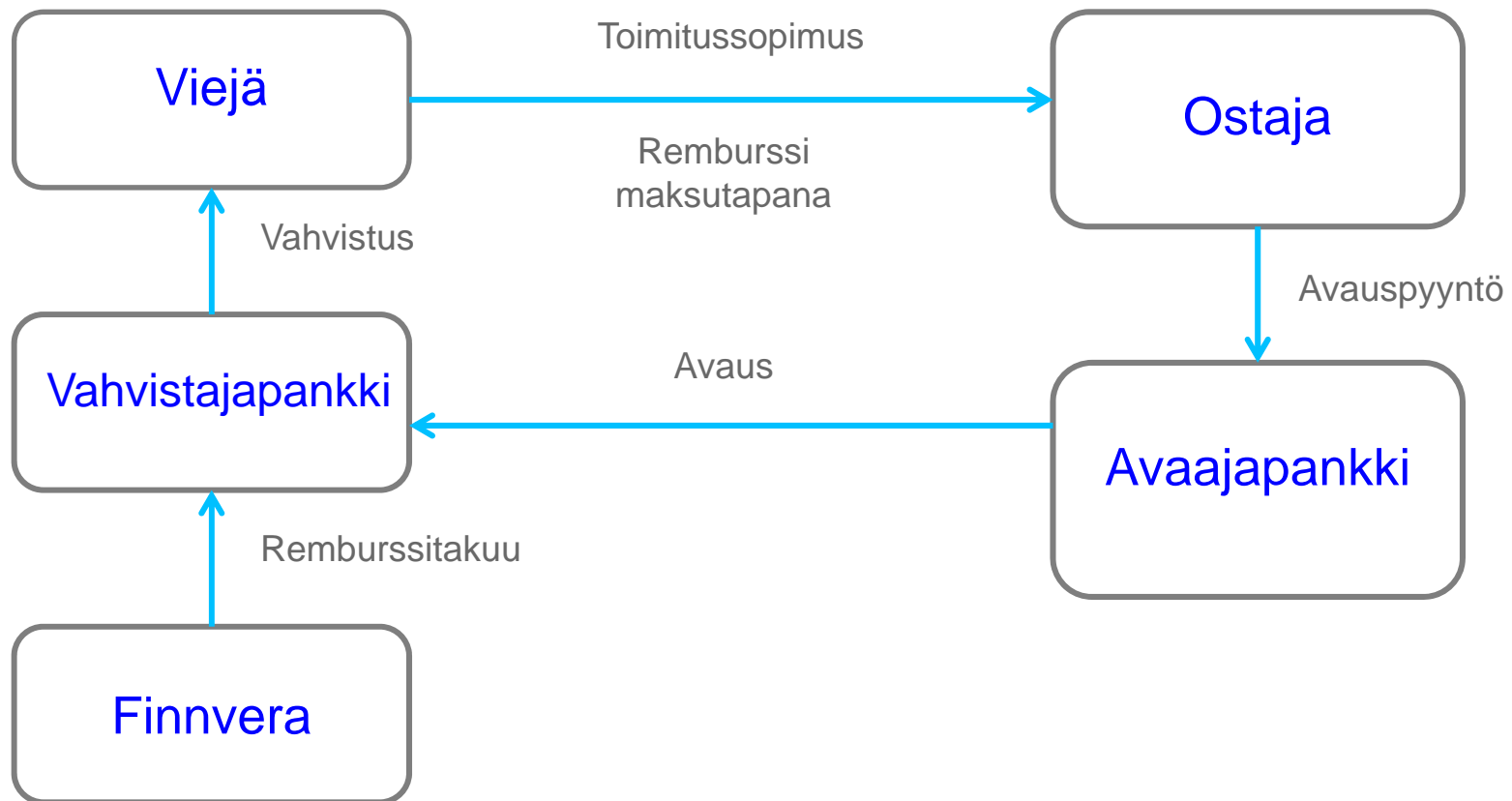
3. Perittävä (Collection, CAD; Cash Against Documents)

- D/P: documents against payment; asiakirjat ostajalle maksua vastaan
- D/A: documents against acceptance: ostaja hyväksyy esim. vekselin
 - vekselillä maksuaikaa ostajalle – maksuajan diskonttaus
 - vekseliin ostajan pankin takaus (vekseliavaali)
 - Finnveran ostajaluottotakuu

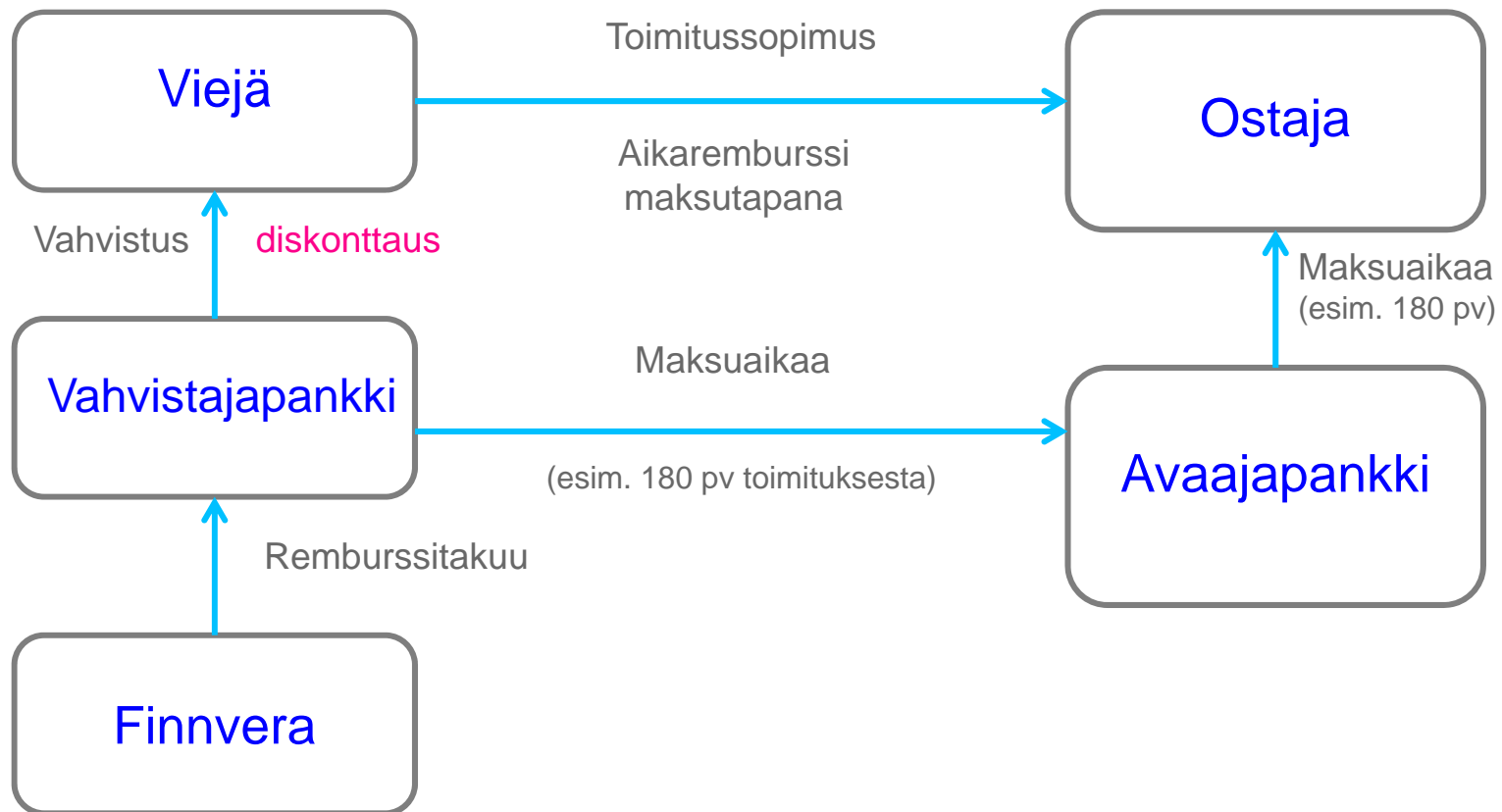
4. Remburssi (Documentary Credit)

- ostajan pankin sitoumus maksusta myyjälle edellyttäen, että myyjä esittää remburssiehtojen mukaiset asiakirjat pankille
 - suositeltavaa, kun uusi kauppasuhde, kohdemaan taloudellinen / poliittinen epävarmuus, erikoistilauksesta valmistettu tuote
 - mahdollisuus rahoitukseen
 - käteis- tai maksuajallinen remburssi, stand by –remburssi
 - Finnveran remburssitakuu

Käteisremburssi



Maksuajallinen remburssi



Remburssi viejän näkökulmasta

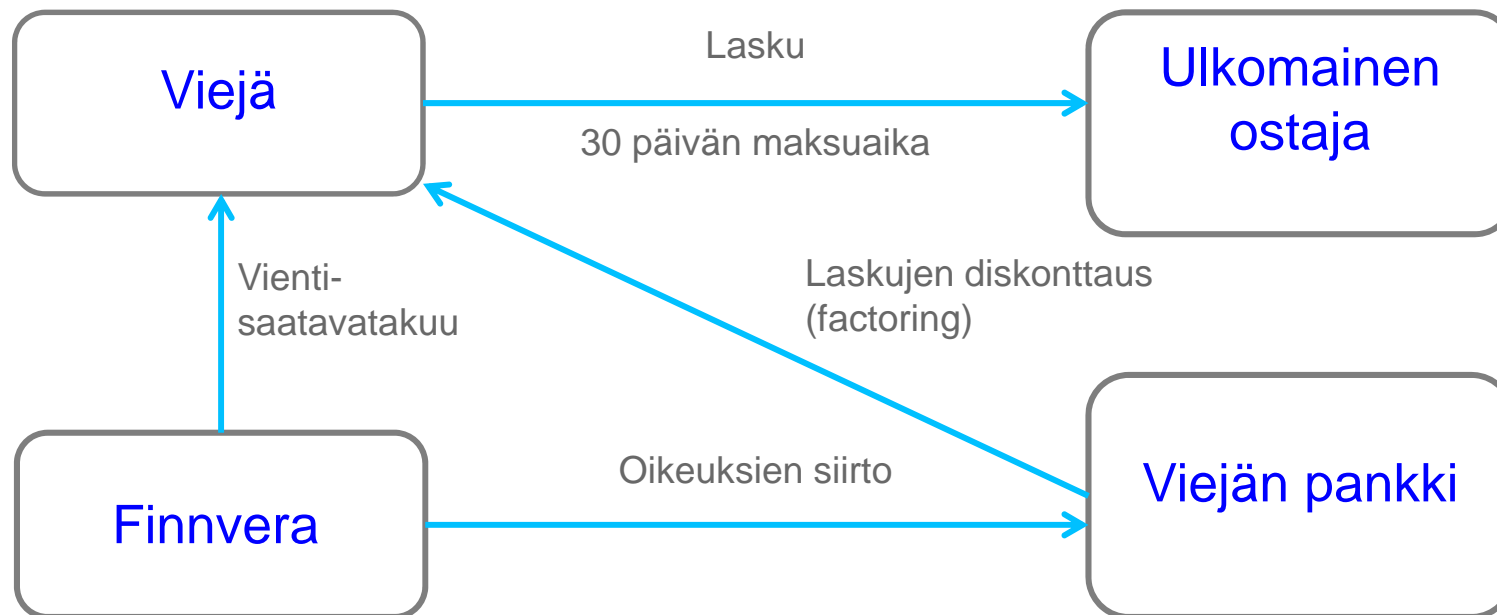
- Viejä saa etukäteen varmuuden maksusta
 - edellyttäen että viejä kykenee täyttämään kaikki remburssin ehdot ja kontrolloi vaadittavat dokumentit -> osaamisen kehittäminen
- Vahvistettu remburssin on viejän oman pankin sitoumus
 - 100 % suoja kohdemaan poliittisille riskeille ja avaajapankin kaupalliselle riskille (vrt. luottovakuutuksessa viejällä on aina omavastuuosuus; noin 10 % luottoriskistä)
- Viejä saa nopean suorituksen – remburssi on väline kassan hallintaan
 - mikäli remburssi on maksettavissa viejän pankissa (vrt. mahdollinen korvauksen odotusaika luottovakuutuksessa)
- Vahvistettu maksuajallinen remburssi voidaan diskontata
 - muuta vakuutta ei tarvita eikä pankilla ole takautumisoikeutta viejään
- Remburssi on peruuttamaton: antaa suoja valmistusaikaiselle riskille

Remburssi ostajan näkökulmasta

- Avaajapankki ottaa luottoriskin omasta asiakkaastaan eli ostajasta
 - Remburssin avaus edellyttää ostajan luottokelpoisuutta (avaajapankin luotto- ja vakuuspolitiikka)
- Ostaja osoittaa luottokelpoisuutensa ja maksukykynsä avaamalla remburssin
- Remburssi on nopea maksutapa; ostajalle jopa käteisalennus
- Ostajalla mahdollisuus saada remburssilla maksuaikaa
- Ostajankin kannalta varma maksutapa: remburssissa määritellään ehdot, joiden toteuduttua ostaja on valmis maksamaan
- Ostaja voi varmistua tavarantoimituksen oikea-aikaisesta toimituksesta
- Ostaja kattaa remburssilla viejän toimituskykyriskiä
- Ostaja varmistaa ennakkoon että saa maahantuontiin liittyvän dokumentaation

Tililuotto – luottovakuutus – factoring

Jatkuville toimituksille yksittäiselle ostajalle (ostajakohtainen limiitti)



Finnveran vientisaatavatakuu

- Laskusaatavan luottovakuutus viejälle lyhyen maksuajan vientikaupassa
- Takuu kattaa ulkomaisesta ostajasta ja ostajan maasta aiheutuvat luottoriskit - takuukate on yleensä 90 %
- Takuumaksuun vaikuttavat ostajan ja ostajan maan luottokelpoisuus ja riskiaika
- Takuu ei kata viejän sopimusrikkomuksesta aiheutuvia tappioita, saatavan tulee olla riidaton
- Takuita ei voi myöntää läntisiin teollisuusmaihiin valtiotukisääntöjen takia
 - Finnveralla EU:n komission myöntämä poikkeuslupa v. 2020 loppuun
 - 1. Hakijana pk-yritys, jonka vuotuinen vienti on alle 2 milj. euroa tai
 - 2. Luottovakuutusta haetaan yksittäiseen vientikauppaa, jonka riskiaika on ainakin 181 päivää
 - Haetaan ensin yksityiseltä vakuuttajilta. Jos turvaa ei ole saatavilla, viejä voi hakea takuuta Finnveralta.
 - Finnvera arvioi ostajan luottokelpoisuuden

Vientisaatavatakuun hyöty - esimerkki

■ Luottoraja myynnissä ostajalle € 100.000,-

Luottotiedot ostajasta	150,- €
Käsittelymaksu	150,- €
Takuumaksu	<u>750,- €</u> (3 kk maksuaika: 0,40 - 0,75 % flat)
<u>Kustannukset yhteensä</u>	<u>1.050,- €</u>

Korvaus, kate 90 %	90.000,- €
	<u>- 1.050,- €</u>
	88.950,- €

Viejän tappio **11.050,- €**

Etukäteissuunnittelun tärkeys

Pk-yritys yhteistyössä pankkinsa ja Finnveran kanssa

- Viennin kohdemaan poliittinen riski: Finnveran maaluokitukset
- Millaisia maksutapoja ja -ehtoja viennissä ao. kohdemaahan yleensä käytetään?
- Hyväksyttävissä oleva vastapuoliriski: ostaja vai tämän pankki?
- Ostajan taustojen ja luottotietojen selvittäminen
 - ostajan luottokelpoisuus ja pankkisuhteet
- Mikä maksutapa tai rahoitusjärjestely olisi mahdollinen, esim:
 - ennakko - Finnveran takaus ennakonvakuudelle
 - tililuotto - luottovakuutus, vientisaatavatakuu, factoring
 - perittävä - vientivekseli, avaali, ostajaluottotakuu, forfaiting
 - remburssi - käteis-/aikaremburssi, stand by, remburssitakuu
 - vientiluotto - luottodokumentaatio edellyttää suurempia kauppia, ”erityisrahoittajia” pienemmille vientikaupoille

Finnveran vientikaupan rahoitus -ohjelma

- Tavoitteena on tutustuttaa pk-yrityksiä erilaisiin vientikaupan rahoitusjärjestelyihin
 - Yrityskohtainen Vientikaupan rahoitus –päivä pk-yritykselle ja sen avainhenkilöille yhdessä yrityksen pankin ja Finnveran kanssa
 - Millaiset instrumentit voisivat soveltua ao. pk-yritykselle
 - Millainen luottopolitiikka ao. pk-yrityksellä voisi olla viennissä
 - Ajankohtaisseminaarit asiakkaiden toivomista aiheista
 - Yhteistyötä MIF:in ja ICC:n kanssa
- Tavoitteena on lisätä pk-yritysten vientiä
 - Rahoitusratkaisuja pk-yrityksen konkreettisiin vientikauppoihin
- Ohjelma on maksuton (MIF:in ja ICC:n koulutuksia lukuun ottamatta)
- Mukana noin 160 pk-yritystä, seminaarien kautta verkostoitumista

Team Finland

*Tavoitteena pk-yritysten viennin
kaksinkertaistaminen vuoteen 2020
mennessä. Kuinka mahdollistamme
sen sinun kasvupolullasi?*

FINLAND
team



Kiitos!

www.finnvera.fi

