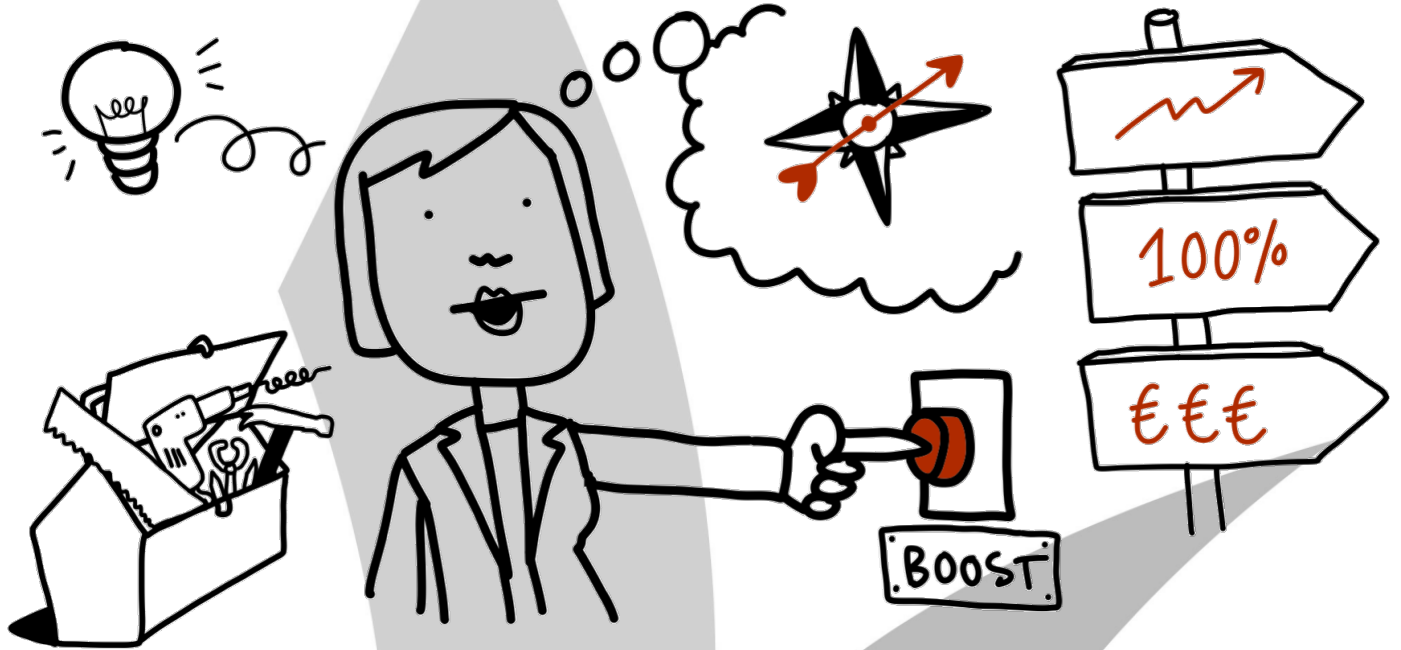


ELY-keskuksen pk-yrityksen johdon ja avainhenkilöiden kehitysohjelma

KASVUUN JOHTAMISEN VALMENNUS

Pohjois-Karjalan alueen pk-yrittäjille



- Mikä on paras tapa varmistaa, että kehitys ei yrityksessäsi pysähdy?
- Mitkä ovat keinot, joiden avulla kaikki yrityksessä voivat kasvattaa myyntiä?
- Millä tavalla vastuuta kannattaa jakaa ja tehtäviä delegoida?
- Mihin kannattaa käyttää aikaa ja miten johdan toimintaa suunnitelmallisesti?
- Mitä yritysjohtajan tulee tietää psykologiasta?
- Miten johdan yritystä numeroiden avulla?
- Kuinka luodaan kulttuuri, joka kannustaa kasvuun ja kehittymiseen?

Näihin kysymyksiin saat käytännön työkaluja ja toimivia ratkaisuja Pohjois-Karjalan ELY-keskuksen järjestämästä ja Intotalo Oy:n toteuttamasta PK-yritysten kehitysohjelmasta.

Valmennusohjelma alkaa 24.9.2019 JOENSUUSSA

FINLAND
team

Valmennusohjelman toteutuksessa ovat mukana myös Pohjois-Karjalan **Team Finland** -kansainvälistymispalvelut. Osana valmennusohjelmaa saat **suorat kontaktit** kansainvälistymisen rahoitusta, markkinakartoitusta ja vienninedistämistä tukeviin toimijoihin!

Lisätietoja: www.intotalo.com/pk-yrityksen-kehitysohjelma



Kasvu vaatii johtajuutta – oletko valmis johtamaan paremmin?

Kasvuun johtamisen valmennusohjelma on suunnattu kasvun edellytykset omaaville ja suunnitelmallista kasvua kotimaasta sekä kansainvälisesti hakevien pk-yritysten johdolle ja avainhenkilöille.

Valmennusohjelman tavoitteina on

- Vahvistaa **liiketoimintastrategiaa**, joka mahdollistaa kannattavan kasvun
- Antaa yrityksen avainhenkilöille **työkaluja kasvustrategian toteuttamiseen** ja kasvun johtamiseen käytännössä
- **Tukea yrityksen arjen johtamistyötä** sekä virittää liiketoiminta
- Rakentaa parempaa **yrityskulttuuria**.

Valmennusohjelman aikana:

1. **Vahvistat omaa johtamisosaamista ja psykologista pelisilmää**
2. Tunnistat yrityksesi **kasvun pullonkaulat** ja saat rehellistä palautetta vertaisiltasi ja rohkaisua oikeiden päätösten tekemiseen
3. Tankkaat itsellesi **uutta energiaa johtamiseen**
4. Kehität **vuorovaikutustaitojasi** ja kykyä johtaa yksilöitä paremmin
5. Vahvistat yrityksesi **myynnillistä otetta** ja kirkastat yrityksesi brändiä
6. **Katkaiset kiireen** ja keskityt yrityksesi kannattavuuteen tulevaisuudessa
7. **Saat aikaa ajatteluun** ja yrityksesi **kasvun suunnan** määrittämiseen.

Lupauksemme on, että voit viedä opit jokaisesta valmennuspäivästä suoraan käytäntöön.

Emme jaarittele turhia, emmekä opettele ulkoa myyntitekniikoita. Löydät luontaisen myyntityylisi, nostat markkinoinnin aktiivisuustasoa ja valitset toimivimmat työkalut asiakkuuksien johtamiseen.

"Valmennuksessa pääsi miettimään konkreettisesti asioita omaan yritykseen. Oli ilo huomata, ettemme olleet valmentajille kasvoton joukko, vaan he olivat tutustuneet jo ennalta yritysiiimme. Lisäksi yritysکوhtainen sparraus ylitti kyllä omat odotukseni."

Erja Laapas, Osteofysio Laapas Oy

Valmennusohjelman sisältö

Valmennusohjelma sisältää:

- **10** suoraan yrityksesi kasvua ja ihmisten johtamista tukevaa ja johtamisen uusimpiin työkaluihin tutustuttavaa valmennuspäivää Intotalon kokeneiden yritysjohtamisen valmentajien johdolla
- **2** suoraan yrityksesi arjen johtamista ja kasvustrategian toteutusta tukevaa yritysکوhtaista konsultointipäivää

LISÄKSI Intotalon toteuttama valmennusohjelma sisältää:

- Yrityksen kasvuun johtamisen **lähtötilanneanalyysin ja raportin** kehityskohteista ja kasvun potentiaalista
- Henkilökohtaisen Minä esmiehenä ja yrittäjänä - luontaisen toimintatyylin **Extended DISC® analyysin**
- Neljä käytännön yritystarinaa ja casekuvausta,
- **Ilmaisen käyttöoikeuden** Intotalon verkkovalmennusympäristöön, jossa käytettävissäsi on yli 20 tuntia videovalmennusmateriaaleja, yritysهاastatteluita sekä käytännön työkaluja ihmisten johtamiseen ja yrityksesi kehittämiseen
- **Pääsyn suljettuun Intotalon Kasvukööri** –Facebook-ryhmään, jossa Intotalon yritysjohton valmennusten osallistujilla on mahdollisuus jakaa oppeja, verkostoitua ja käydä keskusteluita
- **Työkalut ja asiakirjapohjat mm.**
 - Pk-yrityksen johtamisen strategiatyökirja
 - Yrityskulttuurin 9 kulmakiveä -työkirja
 - Johtamisen vuosikello
 - Ajankäytön johtamisen työkalut
 - Kassavirtalaskelma ja budjetointipohjat

Valmennuksen ohjelma ja aikataulut POHJOIS-KARJALA

Paikkana Joensuun Tiedepuiston koulutustilat, Joensuu

1. Jakso: KOHTI KASVUA! KASVUN JOHTAMINEN STRATEGIAN KAUTTA (2 pv) 24.-25.9.2019

Jakson aikana asetat yrityksellesi kirkkaat tavoitteet ja tarkistat strategiasi sekä saat työkaluja strategian toimeenpanoon ja ihmisten johtamiseen arjessa. Vieraillevana asiantuntijana jaksolla on Superpark-aktiiviteetti puistojen perustaja Taneli Sutinen. Jakson valmentaja: **Ollis Leppänen**.

Ensimmäinen yrityskohtainen konsultointitapaaminen (1 pv) 1. ja 3. jaksos välillä

EKSTRA: TEAM FINLAND aamiainen 17.10.2019

Tässä aamiaistilaisuudessa saat kattavan tiedon Pohjois-Karjalan alueen Team Finland -toimijoiden palveluista yrityksesi kasvun ja kannattavuuden tueksi.

2. Jakso: KASVUN JOHTAMINEN MYYNIN KAUTTA (2 pv) 31.10-1.11.2019

Myynti on yrityksen elämän eliksiiri. Jakson aikana rakennat yrityksesi myynnin ja asiakkuuksien johtamisen työkalut ja arjen toimintamallit, joilla teet myynnistä aktiivisen osan yrityksesi päivittäistä toimintaa. Vieraillevana asiantuntijana jaksolla on Joonas Kotilainen markkinointitoimisto Tovarista. Jakson valmentaja: **Jari Junkkari**

3. Jakso: DELEGOINNIN TAIDOT JA TEHOKAS ORGANISAATIO (2 pv) 20.-21.11.2019

Johtajan tehtävä on luoda onnistumisen edellytykset. Ihmisten johtaminen vaatii delegoinnin taitoja, vuorovaikutusosaamista sekä tehokasta toimeenpanoa. Tämän jaksos aikana keskitymme työn suunnitteluun, organisointiin ja innostavaan johtamiseen. Vieraillevana asiantuntijana jaksolla on Osuuskauppa Maakunnan toimialajohtaja Arto Mustonen. Jakson valmentaja: **Päivi Luoma**

4. Jakso: LEAN JOHTAMINEN JA JOHTAJAN TÄRKEÄT NUMEROT (2 pv) 15.-16.1.2020

Ketterät LEAN-menetelmät antavat yksinkertaisia ratkaisuja yrityksesi prosessien kehittämiseen ja erityisesti kannattavuuden parantamiseen ja työn tehostamiseen. Tällä jaksolla pureudumme myös yrityksesi avainlukuihin ja keinoihin, miten johdat yritystä numeroiden avulla. Jakson valmentaja: **Ollis Leppänen ja Tuomas Mikkonen**

Toinen yrityskohtainen konsultointitapaaminen (1 pv) 3. ja 5. jaksos välillä

5. Jakso: JOHTAMISEN PSYKOLOGIA JA VOITTAVA YRITYSKULTTUURI (2 pv) 12.-13.2.2020

Paraskin strategia ja täydellisin suunnitelma murenee, jos yrityksesi kulttuuri ei tue asetettuja tavoitteita. Kulttuurin johtaminen on ihmisten johtamista ja erityisesti siinä korostuu johtamisen psykologia. Jakson aikana opit mitä sinun yritysjohtajana tulee tietää psykologiasta ja miten rakennat voittavan yrityskulttuurin? Jakson valmentajat: **Päivi Luoma**

Lisätietoja osoitteessa www.intotalo.com/pk-yrityksen-kehitysohjelma

Valmennusohjelman kustannus

Koulutusohjelman osallistumismaksu on 1470 eur + alv / osallistuja. Hinta sisältää valmennusohjelman, materiaalit sekä kaksi (2) yrityskohtaista konsultointipäivää yhdessä yrityksenne valitseman asiantuntijan kanssa. Yrityksestä voi osallistua maksimissaan kaksi henkilöä. Mahdolliset matka- ja majoituskulut ovat omakustanteiset. Koulutus sisältää de minimis -tukea.

Valmennuksen toteuttajana toimii Intotalo Oy, joka on toiminut yritysjohtamisen kasvun kumppanina vuodesta 2001. Valmennusohjelma perustuu yli 3000 yrittäjälle, yritysjohtajalle sekä markkinoinnin ja myynnin avainhenkilölle toteuttamiemme valmennusten parhaisiin kokemuksiin.

"Intotalon valmennus auttoi yritystäni kasvamaan 120%."
Ali Giray, Arife Oy

Ilmoittaudu ja varmista paikkasi kehitysohjelmassa – paikkoja on rajoitetusti!
<https://sahkoinenasiointi.ahtp.fi/fi/palvelut?tyyppi=kehpa-koulutus&koulutus=82294>

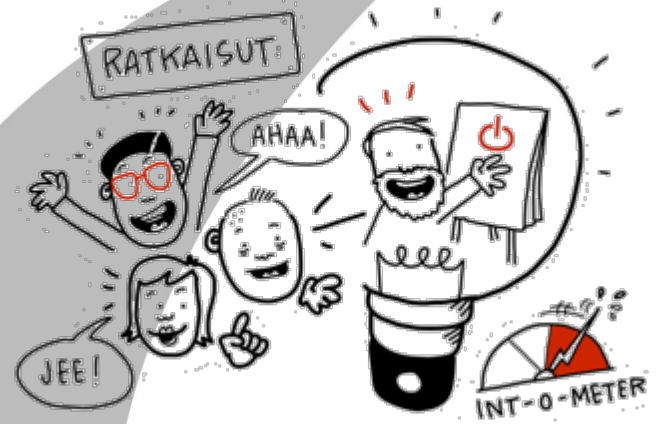
Valmentajina ja konsultteina koulutusohjelmassa toimivat

		
<p>Ollis Leppänen on yrittäjä ja kokenut yritysvalmentaja. Hän on toiminut yrittäjänä vuodesta 2000. Hänellä on kokemusta laaja-alaisesti pk-yritysten kehittämisestä myös omistajana ja hallituksen jäsenenä. Olliksen koulutus- ja konsultointiasiakkaina on ollut jo yli tuhat yritystä. Hänen asiakkaitaan ovat olleet mm. Vianor, Ensto, Osuuskauppa Maakunta, Talentadore ja Kotihammas.</p>	<p>Jari Junkkari on markkinoinnin ja myynnin asiantuntija. Hän on toiminut yrittäjänä turvallisuusalalla sekä toiminut mainostoimiston asiakkuusjohtajana. Hänellä on kattava kokemus nykyaikaisen markkinoinnin ja myynnin toteutuksesta pk-yrityksissä. Jariin asiakkaita ovat olleet mm. Softroi, Novosan, Saimaan Juomatehdas ja KPA Unicon</p>	<p>Päivi Luoma on kokenut yritysjohtamisen ja esimiesosaamisen valmentaja. Hän on toiminut yrityskulttuurien valmentajana ja yritysjohton sparraajana niin pörssiyrityksille kuin pk-yrityksille. Hänen asiakkaitaan ovat mm. Uponor, VR, Kaskein Marja, Loiste, Superpark ja Dry Ice Finland.</p>

Mikä Intotalon valmennuksessa on erilaista?

Intotalon yritysjohton valmennusten toimintamalli perustuu vahvasti **osallistujien keskinäiseen vuorovaikutukseen ja verkostoitumiseen**. Käyttämämme tiimivalmennuksen menetelmät tukevat opitun käytäntöön viemistä ja antavat jokaiselle osallistujalle mahdollisuuden syventyä valmennuksen teemoihin omien tavoitteidensa kautta.

Valmentajiemme ja konsulttiemme valintakriteereissä suurin painoarvo on **käytännön yrityskokemuksella**. Näin valmentajamme puhuvat aidosti samaa kieltä osallistujien kanssa. Käytäntö sekä todelliset ratkaisut ja esimerkit yrityselämästä ovat valmennustemme sisällöissä vahvasti esillä.



Olemme saaneet olla mukana auttamassa suomalaisia eturivin yrityksiä kasvuun jo vuodesta 2001 lähtien. Liity sinäkin samaan kööriin!



Lue lisää ohjelmasta ja asiakaskokemuksista: www.intotalo.com/pk-yrityksen-kehitysohjelma



Lisätietoja kertovat:

Intotalo Oy

Jari Junkkari
jari.junkkari@intotalo.com
040 738 4817

Pohjois-Karjalan ELY-keskus

Päivi Vaarala
paivi.vaarala@ely-keskus.fi
0295 026 020

ILMOITTAUTUMINEN VALMENNUKSEEN PÄÄTTYY 10.9.2019

Virallinen ilmoittautuminen valmennukseen osoitteessa:

<https://sahkoinenasiointi.ahtp.fi/fi/palvelut?tyyppi=kehpa-koulutus&koulutus=82294>